

٢٠١٩/٦/٢

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

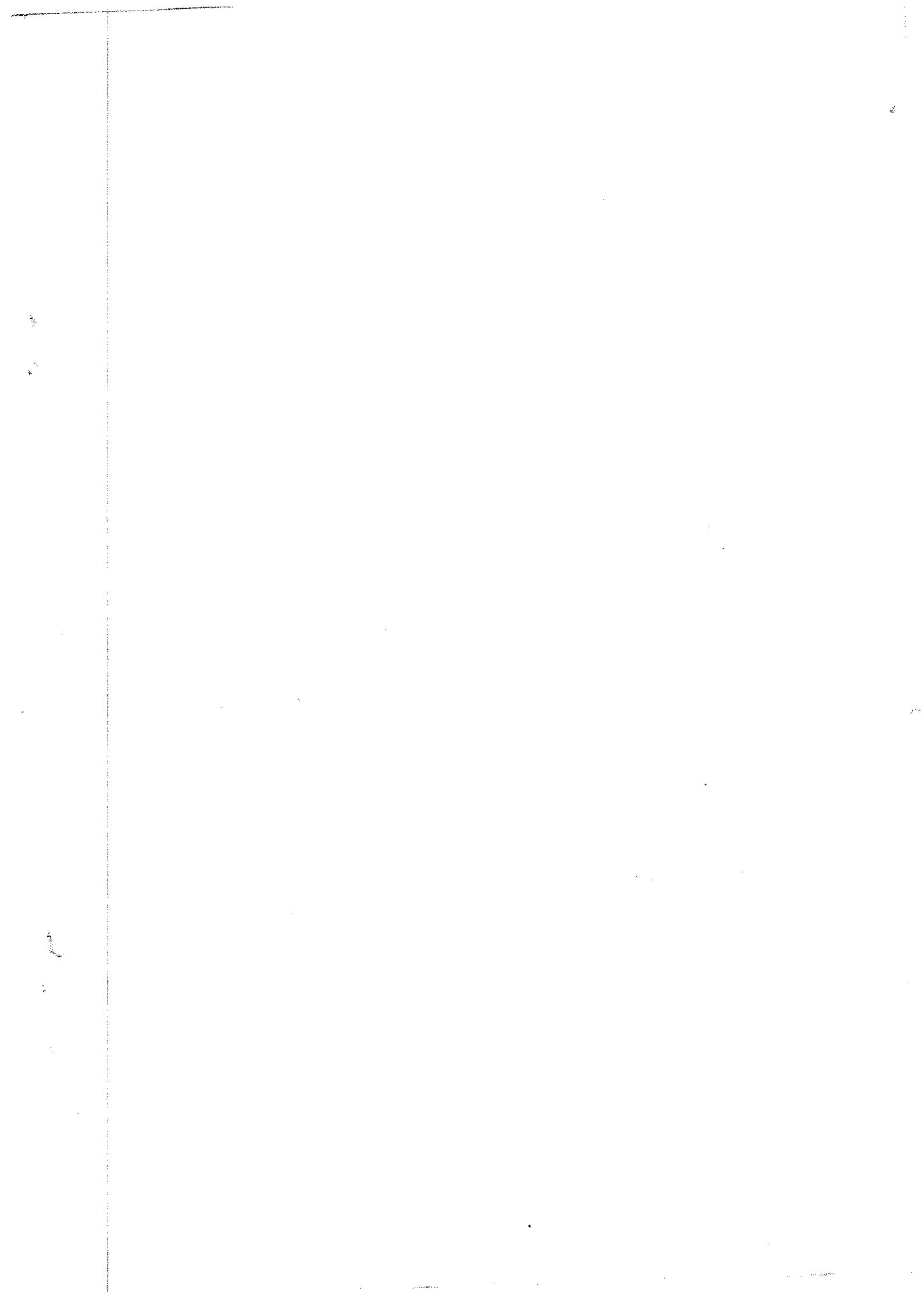
كلية المعرف الجامعية

المحاسبة الإدارية الكتاب الأول

إعداد

أ.م.د. علي عباس سميران الحلبوسي

2022



الفصل الأول

(5 ساعات)

مدخل الى المحاسبة الادارية

مقدمة في المحاسبة الادارية

تعد المحاسبة الادارية احدى فروع المحاسبة والتي تختص بتزويد الادارة بالمعلومات المالية وغير المالية التي تحتاجها للقيام بوظائفها المتعددة مثل التخطيط والتنظيم والتحفيز والرقابة واتخاذ القرارات وغيرها إذ من خلال نظام الموازنات تساعد المحاسبة الادارية الوحدات الاقتصادية على القيام بوظيفة التخطيط ومن خلال نظام محاسبة المسؤولية تساعد الادارة على القيام بوظيفة الرقابة والتحفيز ومن خلال استعمال مفاهيم التكاليف الملائمة وغير الملائمة تساعد الادارة على اتخاذ القرارات الصائبة واضحت المحاسبة الادارية اهم المصادر الرئيسية في صياغة وتنفيذ استراتيجيات الوحدات الاقتصادية والمحاسب الاداري دور كبير في نجاح الوحدة الاقتصادية من خلال توفير كوادر محاسبية قادرة على توفير ما تحتاجه الادارة من معلومات علمية تساعد الطلبة على اكتساب المعرفة والمهارات التي تؤهلهم وتساعدونهم على القيام بأعمالهم في مجال المحاسبة الادارية التي تخدم الاطراف الداخلية في الوحدات الاقتصادية . والمحاسبة الادارية هي من العلوم المحاسبية التي اعتمدت على بعض الاساليب العلمية المحاسبية التي بتعاونها مع ادارة المنشأة يمكن ان تحقق اهدافها في مجالات التخطيط العلمي السليم لكل مشكلة من المشاكل التي تواجه ادارة المنشأة بأقل التكاليف الممكنة وبأكبر كفاءة انتاجية لغرض تحقيق اعظم الارباح من خلال استخدام الاساليب المحاسبية التي تدعم كل الوظائف الادارية داخل المنشأة.

ومن خلال ما تقدم يمكن اعطاء تعريف للمحاسبة الادارية بأنها مجموعة الاساليب العلمية المحاسبية المتطورة التي تبحث في دراسة وتحليل البيانات المحاسبية اللازمة لإدارة المنشأة والبيانات الادارية اللازمة للمحاسبة وادماج الاثنين في إطار عام ترتكز اركانه على التخطيط لأعمال وانتشطة المنشأة والرقابة على تنفيذها واتخاذ القرارات المناسبة اللازمة لحل المشاكل التي تنشأ أثناء التخطيط او التنفيذ وذلك بقصد تحقيق اهداف كل نشاط من انشطتها في نطاق الهدف الاشمل والرئيسي للمنشأة كل وذلك بأقل التكاليف الممكنة وبأكبر انتاجية ممكنة وبأعظم ربحية ممكنة .

ويلاحظ عدم وجود تعريف ثابت ومحدد لنشاط المحاسبة الادارية بسبب شموليتها من جهة ومواربتها للتطورات التقنية من جهة اخرى ويمكن تحديد وجهات النظر حول المحاسبة الادارية وحصرها بما يأتي:

1- المحاسبة الادارية: هي وظيفة تختص بتبيير البيانات وتجهيز المعلومات اللازمة للتخطيط والرقابة كونهما يسعian لتحقيق الهدف الرئيسي للادارة.

2- المحاسبة الادارية: هي الوظيفة المحاسبية التي تعنى باتخاذ القرارات الخاصة بالحصول على المعلومات واستخدامها بفعالية وذلك لصنع قرارات توجيه الاستثمارات بما يضمن تحقيق الارباح المناسبة.

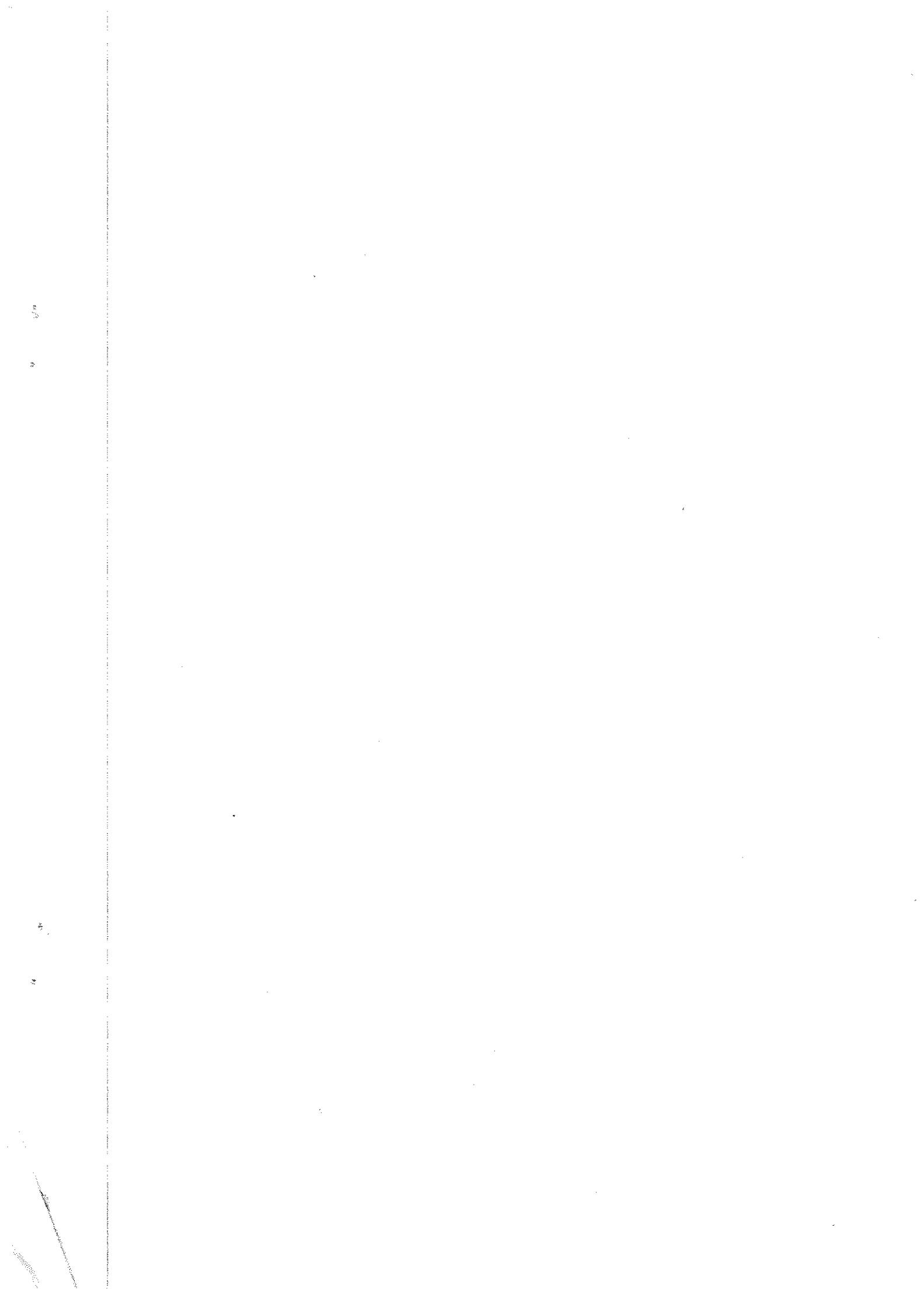
وقد تطورت المحاسبة الادارية بعد الحرب العالمية الثانية وخاصة استخدامها الاساليب المتقدمة في مجال خدمة كل من وظيفة التخطيط والرقابة وتقييم الاداء وكذلك استخدمت الاساليب والاهتمام بالعلاقات الإنسانية والحوافز والسلوك وتوفير العديد من الادوات التحليلية والتوضع في انتاج المعلومات لتلك الودائع

المحاسبة الادارية وعلاقتها بفروع المعرفة الأخرى:

رسام

1 - علاقة المحاسبة الادارية بعلم الاقتصاد

المحاسبة الادارية تعامل مع الاحاديث الحاضرة والمستقبلية قريبة الى الواقع العملي الا انها تعتمد على المفاهيم النظرية لعلم الاقتصاد في صياغة تقاريرها وهي تحديد مفاهيمها كما هو الحال في دراسات نقطة التعادل والكلفة



الحدية والدراسات الخاصة بفصل الكلف الثابتة عن المتغيرة الأمر الذي يوضح مدى أهمية الدراسات الاقتصادية للمحاسب الإداري.

2- علاقة المحاسبة الإدارية بالإدارة.

تقوم الإدارة بوظائف عدة لخدمة أغراض المشروع وتحقيق أهدافه كالخطيط والرقابة واتخاذ القرارات وغيرها وتحتاج الإدارة لأداء هذه الوظائف إلى بيانات محاسبية وكذلك تحتاج المحاسبة إلى بيانات ومعلومات لأعداد البيانات الخاصة لها لذا فإن العلاقة بين المحاسبة الإدارية والإدارة تصبح علاقة تكامل واندماج ويكون المحاسب الإداري بمثابة الشريك الرئيسي في فريق الإدارة.

3- علاقة المحاسبة الإدارية بالعلوم السلوكية

تهتم المحاسبة الإدارية بالعامل البشري باعتباره يؤثر ويتأثر بالوظائف المحاسبية والإدارية فتعتمد المحاسبة الإدارية على دراسات العلوم السلوكية في مجال الدوافع والحوافر لهذا فهي تتعامل مع أساليب الإدارة بالأهداف والإدارة بالاستثناء وتقارير محاسبة المسؤولية وتعامل مع نظم دفع الأجر وال أجور التشجيعية وتعتمد على أساليب المشاركة في إعداد الميزانيات.

4- علاقة المحاسبة الإدارية بالأساليب الكمية

تستعين المحاسبة الإدارية بأساليب التحليل الكمي مثل المعادلات الرياضية ونظرية المصفوفات والاحتمالات والارقام القياسية وبحوث العمليات في تحقيق دورها الهام في التخطيط والرقابة واتخاذ القرارات الخاصة بها حيث تستفيد من بحوث العمليات في مجال اكتشاف البديل لحل المشكلات المستقبلية ومن ثم اختيار الأفضل من بينها.

5- علاقة المحاسبة الإدارية بالمحاسبة المالية

في الواقع هناك بعض أوجه التشابه بين المحاسبة المالية والمحاسبة الإدارية لكن أوجه الخلاف بينهما تفوق ذلك.

وتلخص أوجه التشابه بين المحاسبة المالية والمحاسبة الإدارية هي:

- أ- يمثل كل منها فرعاً من فروع المحاسبة بالمعنى الشامل لعلم المحاسبة.
- ب- يهتم كل منها بتحليل وعرض البيانات والمعلومات المحاسبية.
- ج- يستخدم كل منها لغة الأرقام ويعمل على قياس وترجمة الأحداث في صورة كمية أو مالية.

أما أوجه الاختلاف فيمكن تحديدها بالآتي:

- 1- تهدف المحاسبة المالية إلى خدمة أصحاب الملكية في المنشأة وتوجه تقاريرها أساساً إلى المساهمين ويتم عادة نشرها لتنستفيد منها الأطراف الخارجية كالمستثمرين والمغارضين والجهات الحكومية وغيرها أما المحاسبة الإدارية فتهدف إلى خدمة الإدارة وترشيد قراراتها وتعزز تقارير المحاسبة الإدارية تقارير داخلية توجه أساساً إلى المستويات الإدارية المختلفة في المنشأة
- 2- تهتم المحاسبة المالية بقياس نتائج الأحداث التي وقعت فعلاً وتحديد الموقف المالي في ضوء هذه الأحداث لذلك فهي تهتم بالماضي فقط وبياناتها هي بيانات تاريخية.

أما المحاسبة الإدارية فأنها تهتم بقياس نتائج الأحداث المتوقعة مستقبلاً قبل حدوثها وتحديد الموقف المالي لهذه الأحداث لذلك فالمحاسبة الإدارية تهتم بالماضي والحاضر والمستقبل وبياناتها بيانات تاريخية وفعالية ومعيارية.

3- تحكم المبادئ والفروض والمفاهيم المحاسبية المتعارف في مهنة المحاسبة اعداد وتحليل وعرض بيانات المحاسبة المالية وذلك لضمان عرض هذه البيانات عرضاً موضوعياً يمكن ان تعتمد عليه الجهات الخارجية التي لا تستطيع فرض ارادتها في اعداد وتحليل وعرض هذه البيانات وان تضمن مصالحها من خلالها.

اما المحاسبة الإدارية لا تحكمها أية مبادئ او فروض او مفاهيم محاسبية متعارف عليها ويتم اعداد هذه البيانات وتحليلها وعرضها لتقديمها والاستفادة منها من لدن مختلف المستويات الإدارية في المنشأة ومن ثم طبيعة هذه البيانات قد تختلف من مستوى اداري الى آخر ومن ادارة الى اخر لذلک يتميز بيانات المحاسبة الإدارية بالمرونة ولا يحكمها الا مبدأ واحد هو مبدأ الاستفادة.

4- المحاسبة المالية تهتم بنتائج اعمال المنشأة ككل ويظهر بوضوح عند اعداد هذه التقارير التي تتمثل في قائمة الدخل قائمة التغيرات في حقوق الملكية وقائمة المركز المالي وتعد هذه التقارير مرة واحدة في نهاية السنة المالية وتقدم بيانات اجمالية.

اما تقارير المحاسبة الإدارية تكون معتمدة على جزء من المنشأة كأن يكون مركز تكافة او قسم او ادارة او فناء توزيع او خط انتاج ويعود سبب ذلك الى ان المحاسبة الإدارية وجدت اصلاً لاكتشاف المشاكل والعمل على حلها فعندما تحدث مشكلة في اي مجال من مجالات نشاط المنشأة لاحقتها المحاسبة الإدارية اينما وجدت لتحليلها ولبحث اسبابها والمساهمة في ايجاد حل مناسب لها.

5- المحاسبة المالية تكون بياناتها موضوعية وينخفض اثر العنصر البشري والاجتهاد فيها الى ادنى مستوى ممكن لأنه يتم اعدادها وتحليلها وعرضها في إطار حازم من المبادئ والفروض والمفاهيم المحاسبية المتعارف عليها.

اما البيانات المحاسبية الإدارية فتعد بيانات فنية علمية مستقبلية يظهر فيها اثر العنصر الشخصي لأنها تتعلق بالمستقبل ويتم اعدادها بدراسات فنية وبحوث علمية وتحل باستخدام اساليب ونماذج رياضية واحصائية وتعرض في إطار من المفهوم الملائم والاستفادة.

6- يتم التعبير دائماً عن بيانات المحاسبة المالية في صورة مالية باستخدام وحدة النقد السائدة بينما المحاسبة الإدارية تعد بياناتها على صورة مالية نقية وقد يتم التعبير عنها في صورة كمية عينة او في صورة احصائية او اي صورة اخرى من صور التعبير الكمي.

6- علاقة المحاسبة الإدارية بالمحاسبة التكاليف

تهدف محاسبة التكاليف والمحاسبة الإدارية الى خدمة الاغراض الداخلية التي تتعلق بتنظيم اعمال المنشأة والرقابة على تنفيذ هذه الاعمال واتخاذ القرارات بشأنها. حالياً لا يمكن التمييز بين محاسبة التكاليف والمحاسبة الإدارية فهي ادوات كاملة وتوافق تجعل من الصعب الفصل بينهما. وتهدف محاسبة التكاليف حساب التكفة التاريخية لوحدات الانتاج لأغراض التسعير وقياس الربح وتقييم المخزون في القوائم المالية، وقياس التكفة للعديد من الاغراض وتقوم بتوفير المعلومات الملائمة والمفيدة للإدارة في اتخاذ القرارات التخطيطية والرقابية والى توفير ما يلائمها من نماذج وما يخدمها من اساليب واجراءات لذلک فأن اهتمام كل من محاسب التكاليف.

والمحاسبة الإدارية هو اهتمام متداخل ومتناقض ونلاحظ ان اهتمام المحاسبة الإدارية على الموضوعات المتعلقة بظروف واحادث مستقبلية غالباً والتي تمدد حدودها الزمنية الى المدى المتوسط والبعيد في حين ان موضوعات اهتمام محاسبة التكاليف تميز بأنها نماذج تجمع بين احداث الماضي وظروفه واحادث المستقبل التي يمكن ان



تساعد على التنبؤ بالمستقبل القريب وكذلك محاسبة التكاليف ترتكز على عناصر التكاليف المباشرة ولا يمتد خارج هذا النطاق.

أما نطاق المحاسبة الإدارية فإنه يمتد ليشمل جميع مجالات النشاط ويكون على تماش بجميع العمليات، عناصر التكاليف، الإيرادات، والارباح والتدفقات النقدية وتكوين الرأسمالي وحقوق الملكية وحقوق الغير ومصادر الأموال واستخداماتها.

أهداف المحاسبة الإدارية وأهميتها

يرتبط علم المحاسبة الإدارية بالبحث عن الطريقة المناسبة التي يمكن من خلالها تحقيق مجموعة من الأهداف والتي تتمثل في:

1 - توفير الطرق التي تساعد مديري المنشآت عن طريق امدادهم بكل ما يحتاجونه من أدوات تتناسب مع عمليات التقييم المجال المحاسبي أو المالي.

2- تنفيذ مجموعة عميقة من الاسس خلال القيام بعمليات التحاليل الخاصة بالبيانات الموجودة في الشركة وذلك عن طريق تطبيق مجموعة منهجية من الاساليب التي تتناسب مع عمليات الدمج بين كل من الادوات التي يتم استخدامها في علم الإدارة والمحاسبة.

3- المساعدة في تأسيس اتجاه مستقبلي بهدف تحقيق ربح مالي للشركة عن طريق القيام بتوجيه مجموعة من التوصيات التي تساعد في تعزيز عملية الدمج بين النظم الخاصة في العمليات الإدارية وما تحتاجه خلال تنفيذ الخطط الموضوعة لتحقيق اهداف الشركة.

4- القيام بعمل مجموعة من الدراسات التي يمكن من خلالها التنبؤ بالأخطار التي من الممكن ان تكون سبب في التأثير على استمرار العمل عن طريق ذكر مجموعة من النماذج التي تساعد لتجنب التعرض للمشاكل المالية حالياً او مستقبلاً.

5- تقديم المشاركة خلال القيام بعمل عملية موازنة الأموال للشركة حيث تهتم المحاسبة الإدارية بدراسة كل الانشطة المالية التي تتم عن طريق المؤسسة من امكانيات يمكن تعديلها في اي وقت وفق الظروف المختلفة التي قد يكون لها تأثير على المؤسسة مستقبلاً.

أهمية المحاسبة الإدارية

على الرغم من التشابه الموجود بين نظام المحاسبة المالية والإدارية، فإن دور المحاسبة الإدارية اهم بالنسبة للشركة لأنها تساعد ادارتها على القيام بمجموعة من العمليات المهمة، وهي استخدام المحاسبة الإدارية في:

1- اتخاذ القرارات والاجراءات التي يجب ان تقوم بها الشركة حتى تتمكن من تحقيق الاهداف الخاصة بها.

2- تنظيم وترتيب الطرق والخطوات التي يمكن من خلالها استخدام الموارد المتاحة في الشركة بأنواعها المختلفة خلال تنفيذ الخطط المحددة.

3- تفعيل عمليات القياس والتصحيح لأداء الشركة حتى يمكن من خلالها تحقيق الاهداف والخطط وفقاً للخطط الموضوعة من قبل ادارة الشركة سابقاً والتأكد من انها توفر المعلومات اللازمة خلال القيام بعمليات الخاصة بعلم المحاسبة الإدارية.

4- المساعدة على توفير البديل المناسب التي يتم استخدامها لتحقيق اهداف الادارة الموضوعة واختيار الافضل منها.

اسئلة الفصل الاول

س 1 ضع علامة ✓ أمام العبارة الصحيحة وعلامة ✗ أمام العبارة الخاطئة مع تصحيح العبارة الخاطئة

1 - تقدم المحاسبة الإدارية معلوماتها إلى أطراف خارجية.

الجواب ✗ تقدم المحاسبة الإدارية معلوماتها إلى أطراف داخلية [الادارة].

2- ان الهدف الاساس للمحاسبة الإدارية هو تحديد تكلفة المنتوج لغرض اعداد القوائم المالية.

الجواب ✗ ان الهدف الاساس للمحاسبة الإدارية هو توفير معلومات للادارة لأغراض التخطيط والرقابة واتخاذ القرارات.

3- ان المدخلات التي تعتمد عليها المحاسبة الإدارية بوصفها نظام للمعلومات هي مخرجات المحاسبة المالية ومحاسبة التكاليف.

الجواب ✗ ان المدخلات التي تعتمد عليها المحاسبة الإدارية بوصفها نظام للمعلومات هي احداث اقتصادية مختلفة ومتعددة.

4- تلتزم المحاسبة الإدارية بالمبادئ والفرض المحاسبية في عملية معالجة المعلومات وتقديمها للأطراف المستفيدة.

الجواب ✗ لا تلتزم المحاسبة الإدارية بالمبادئ والفرض المحاسبية في عملية معالجة المعلومات وتقديمها للأطراف المستفيدة.

5-تعتمد المحاسبة الإدارية على وحدة النقد ووحدات قياس اخرى عند معالجة المعلومات وتقديمها للأطراف المستفيدة

الجواب ✓

6- تلعب معلومات المحاسبة الإدارية دوراً بارزاً في تزويد إدارة الوحدة الاقتصادية بتقارير عن التوقعات المستقبلية المختلفة.

الجواب ✓

7- عملية صنع القرارات واتخاذها عبارة عن عملية اختيار بديل من بين بدائل عدّة.

الجواب ✓

8- ان دور المحاسب الإداري هو توفير معلومات ملائمة عن القرارات التي تواجه المدير المالي في الوحدة الاقتصادية.

الجواب ✓

9- تنقسم مجالات المحاسبة بشكل عام على ثلاثة مجالات رئيسية وهي المحاسبة المالية، والمحاسبة الإدارية، ومحاسبة التكاليف.

الجواب ✓



10- تعد مهمة التخطيط طويل الأجل، وعمل الاستراتيجيات المنظمة من أهم اعمال ومسؤوليات محاسب الوحدة الاقتصادية، لتحقيق الاهداف المنشودة لها.

الجواب ✗ تعد مهمة التخطيط طويل الأجل وعمل الاستراتيجيات للمنظمة من اهم اعمال ومسؤوليات مدير الوحدة الاقتصادية، لتحقيق الاهداف المنشودة لها.

11- يقصد بنموذج القرار عملية تجميع العناصر في خطوات تحديد الهدف وتحديد البدائل.
الجواب ✓

12- يقصد بالدقة ان المعلومات الملائمة لمشكلة القرار صحيحة وخالية من الخطأ او النقص.

الجواب ✓

الجواب س2/ اختر الاجابة الصحيحة من بين عدة اختيارات للفقرات الآتية:

1- تعتمد المحاسبة الادارية في مرحلة المعالجة (العمليات) على:

أ-التسجيل في سجل اليومية ب-الترحيل الى سجل الاستاذ

ج-التحليل والتفسير د-إعداد ميزات المراجعة

الجواب/ الاختيار الصحيح ج التحليل والتفسير

2- تقدم المحاسبة الادارية تقاريرها الى الادارة بشكل:

أ-سنوي ب-نصف سنوي ج-ربع سنوي د-عند الحاجة

الجواب / الاختيار الصحيح د عند الحاجة

3- ان طبيعة البيانات والمعلومات التي تقدمها المحاسبة الادارية هي:

أ-تارikhية ب-مستقبلية ج-حالية د-ليس لها طبيعة

الجواب/ الاختيار الصحيح ب مستقبلية

4- تتصف المعلومات التي تقدمها المحاسبة الادارية بأنها:

أ-موضوعية ب-اقل موضوعية ج-عديمة الموضوعية د-لا شيء مما ذكر.

الجواب / الاختيار الصحيح ب اقل موضوعية

5- معظم نظم تحديد التكالفة واجراءات المحاسبة الادارية المستخدمة في القرن العشرين كانت قد تطورت:

أ-بين عام 1929 - 1940
ج- بين عام 1950 - 1970
ب- بين عام 1880 - 1925
د- بواسطة FASB في عام 1905

الجواب / الاختيار الصحيح ب بين عام 1880 - 1925

6- بعد عام 1925 كانت القوة المحركة لتصميم نظم المحاسبة الادارية:

- أ- انهيار سوق البورصة في عام 1929
- ب- الحاجة إلى التخطيط الاستراتيجي
- ج- الإبلاغ المالي
- د- الحاجة للحصول على معلومات التكاليف لأغراض اتخاذ القرارات الداخلية د- لا شيء مما ذكر
- الجواب / الاختيار الصحيح ج الإبلاغ المالي
- 7- أي مما يأتي ليس جزء من التركيز الحالي للمحاسبة الإدارية
- أ- التركيز على استعمال معلومات التكاليف لأغراض اتخاذ القرارات الاستراتيجية
- ب- قياس وإبلاغ عن تكاليف الجودة فضلاً عن المقاييس غير المالية للجودة
- ج- التركيز على استعمال متوسط التكلفة الإجمالية للمنتجات
- هـ- لا شيء مما ذكر
- الجواب / الاختيار الصحيح ج التركيز على استعمال متوسط التكلفة الإجمالية للمنتجات

الفصل الثاني (20 أسبوع)

تحليل الحجم _ الكلفة _ والربح

1- العلاقة بين الحجم والكلفة والربح.

يعتبر تحليل العلاقات بين الحجم والتكاليف والارباح او ما يسمى بتحليل التعادل أحد الأساليب التي يعتمد عليها المحاسب الإداري في توفير البيانات الازمة للتخطيط واتخاذ القرارات في الاجل القصير.

الكلفة: هي التضخيم المادية او المالية او غيرها في سبيل الحصول على سلعة او خدمة.

المصروف: وهو ذلك الجزء المستنفد من الكلفة نتيجة قيام المنشأة بمزاولة نشاطها وان هذا النشاط قد تحقق منه منفعة للمنشأة سواء كانت متمثلة بوحدات انتاج او تحقيق ايراد تفوق قيمة العناصر المستنفدة من الكلف.

الضياع الطبيعي: او المسموح به تستلزم العمليه الإنتاجية ويحدده الفنيون طبقا لدراسات علمية ومعملية وهو جزء من الكلفة.

الضياع غير الطبيعي: لا تستلزم العمليه الإنتاجية وهو غير ضروري اذ لا يقابلها خدمة او منفعة ويحمل على حساب الأرباح والخسائر.

الخسارة: هي تضخيم اقتصادي يتحملها المشروع نتيجة أسباب غير عادية خارجة عن إرادة الإدارة ولا يقابلها خدمة او منفعة لأنها ناتجة عن احداث مفاجئة لا يمكن توقعها فالحرائق او السرقة لبعض الأصول ولا يمكن التنبؤ بها او تحديدها مقدما.

س/ قارن بين الكلفة والضياع الطبيعي والخسارة

الخسارة	الضياع غير الطبيعي	الكلفة	ت
تضخيم اقتصادي بجزء من موارد المشروع	تضخيم اقتصادي بجزء من موارد المشروع	تضخيم اقتصادي بجزء من موارد المشروع	1
يعبر عنها بوحدات نقدية	يعبر عنها بوحدات نقدية	يعبر عنها بوحدات نقدية	2
لا يقابلها خدمة او منفعة وهي غير ضرورية لتحقيق اهداف المشروع	لا يقابلها خدمة او منفعة وهي غير ضرورية لتحقيق اهداف المشروع	لا يقابلها خدمة او منفعة وهي ضرورية لتحقيق اهداف المشروع	3
لا يمكن التنبؤ بها وتحديدها مقدما	لا يمكن التنبؤ بها وتحديدها مقدما	يمكن التنبؤ بها وتحديدها مقدما	4

1- **التكاليف القابلة للرقابة:** هي التكاليف التي يمكن السيطرة عليها ورقبتها من لدن شخص او مستوى اداري محدد في وقت معين مثل كلفة المواد الأولية وكلفة العمل المباشر وتكلفة القوى المحركة تكلفة الوقت الصنائعي.

2- **التكاليف غير قابلة للرقابة:** هي التكاليف التي يصعب السيطرة عليها او رقبتها من لدن شخص او مستوى اداري محدد على الرقم تأثره فيها مثل نصيب القسم الإنتاجي من تكاليف الإيجار او الانثار

المبني المصنوع او التامين على العمل او نصيب القسم الإنتاجي من الأعباء التي تفرضها سياسات الإدارات العليا.

3- **التكاليف الملائمة:** وهي التكاليف المتوقعة مستقبلاً والتي تتفاوت من بديل الى اخر من بدائل القرار.

4- **التكاليف غير الملائمة (الفارق)** او **الكلف المطحورة:** وهي تكاليف تاريخية حدثت في الماضي ولا يمكن استردادها او تعويضها ولا يقيدها أي قرار يتم اتخاذه في المستقبل او هي تكاليف التي لا تتأثر باي بديل من بدائل القرار اي انها متساوية بالنسبة لكل البدائل وعلى ذلك فهي لا تؤثر على تفضيل بديل من بديل اخر.

س/ قارن بين الكلفة الملائمة والكلفة غير الملائمة

الكلفة غير ملائمة	الكلفة الملائمة	ت
تاريخية ناتجة عن قرارات سابقة	مستقبلية ستحدث باتخاذ القرار	1
متساوية بين جميع البدائل المتاحة لاتخاذ القرار	تضاريسية كونها تختلف وتتفاوض بين البدائل المتاحة	2
لا يمكن تجنبها او استبعادها بعد المفاضلة بين البدائل	يمكن تجنبها او استبعادها بعد اتخاذ القرار	3

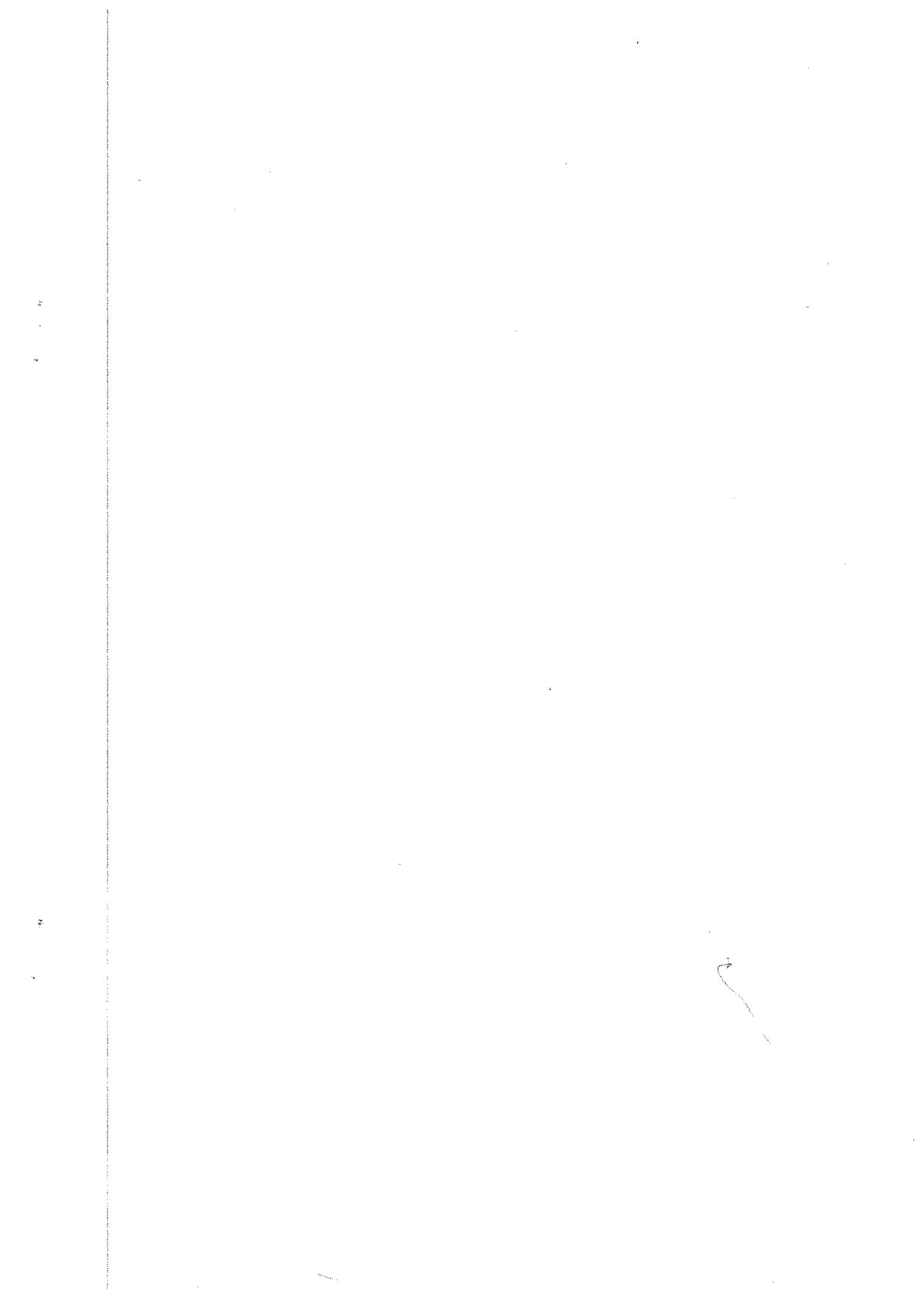
5- **التكاليف التفاضلية:** هي فروق التكاليف الناتجة عن الانتقال من بديل الى اخر او الاختيار من بين عدة بدائل فاذا نتج عن هذا الفرق زيادة في التكاليف سمي هذا الفرق بالتكاليف التفاضلية المتزايدة والعكس صحيح.

6- **الكلف المحددة مقدماً:** هي الكلفة المتوقعة عن فترة مستقبلة وقد تكون هذه الكلفة تقديرية او معيارية او جزء من الموازنة التخطيطية وستستخدم لأغراض التنسيق والتسعير والتخطيط والرقابة ومتابعة التنفيذ ومعالجة الاختلافات وتقيم الأداء وترشيد القرارات الإدارية.

7- **الكلفة التقديرية:** هي الكلفة المحددة مقدماً والمبنية على البيانات التاريخية والخبرة الشخصية في اعدادها والتي تعبر عن الكلف المتوقع حدوثها مستقبلاً عند ممارسة النشاط.

8- **الكلف المعيارية:** وهي الكلفة المحددة مقدماً والمبنية على البيانات التاريخية والدراسات النظرية والتجارب العملية والتي تأخذ بنظر الاعتبار الظروف المتوقعة ان تحدث عند ممارسة النشاط الفعلي والتي يرجى ان تكون الكلف الفعلية عند حدوثها مطابق لهذه الكاف.

9- **الكلف الحدية:** هي زيادة في اجمال الكلف الناتجة عن زيادة حجم النشاط بوحدة إضافية واحدة فاذا زاد حجم الإنتاج بوحدة واحدة فالكلفة الحدية تمثل الزيادة في الكلفة الكلية نتيجة لهذه الزيادة في حجم الإنتاج.



الفرق بين التكاليف الثابتة والتكاليف المترفة

يقصد بسلوك العناصر التكاليف طريقة التغير عنصر التكلفة او مدى استجابة عنصر التكلفة للتغير في حجم النشاط فعندما يتغير مستوى النشاط تبقى بعض العناصر التكاليف ثابتة كما هي في حين تتغير بعض العناصر التكاليف اما بصورة كلية او بنسبة التغير نفسها في حجم النشاط جزئيا ويمكن تقسيمها الى تكاليف ثابتة وتكاليف متغيرة وتكاليف مختلطة.

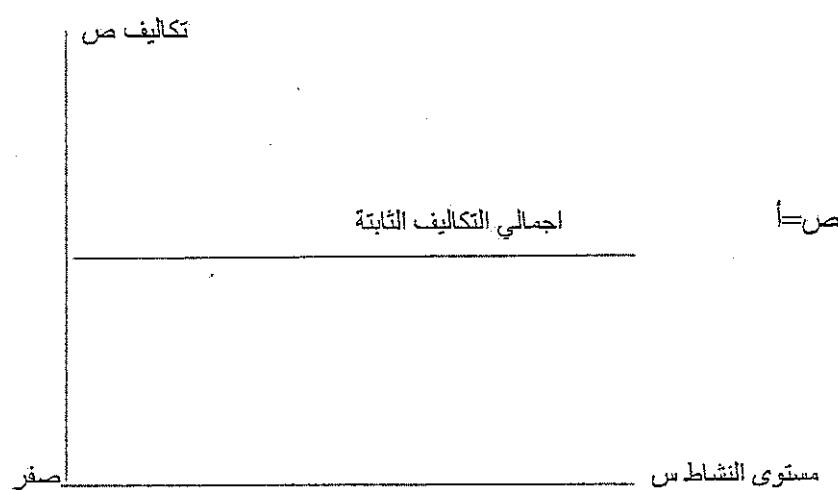
أولا/ التكاليف الثابتة fixed cost: هي التكاليف التي تظل ثابتة بقيمتها الاجمالية تحت أي من مستويات النشاط(الملازمة) وتكون متغيرة من حيث نصيب الوحدة منها مثل الايجار واندثار المباني والرواتب.

يميل المحاسبون الى تقسيم التكاليف الثابتة الى تكاليف ثابتة ملزمة وتكاليف ثابتة غير ملزمة.

1- التكاليف الثابتة الملزمة: هي التكاليف التي يمكن التخلص منها بسهولة وبسرعة مثل ذلك اندثار المباني والآلات فهي تكاليف طاقة مماثلة في موجودات ثابتة لا يمكن التخلص منها بسهولة في المدى القصير.

2- التكاليف الثابتة غير الملزمة او الاختيارية فهي تكاليف يمكن للادارة التخلص منها بشكل أسهل وأسرع إذا ما قورنت بالتكاليف الثابتة الملزمة مثل ذلك تكاليف البحث والتطوير

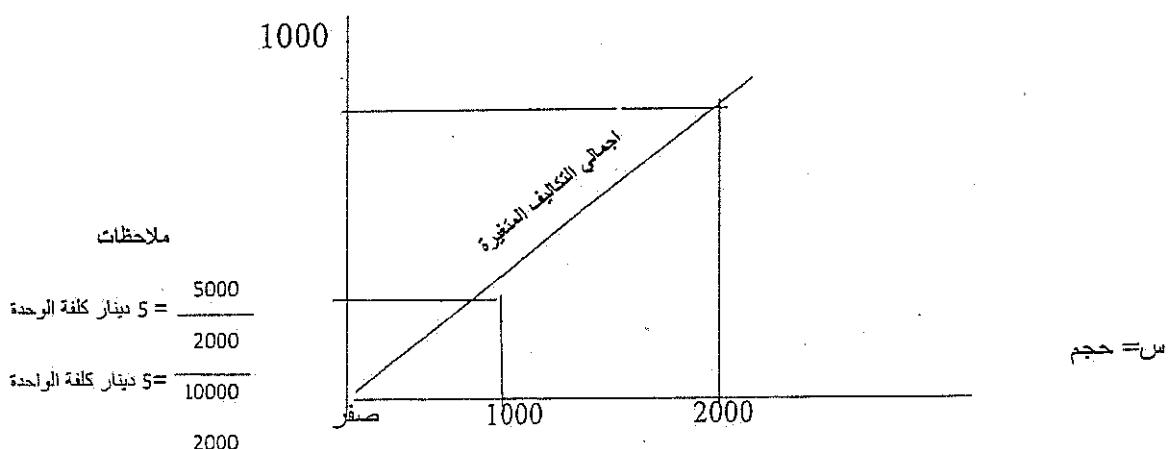
واليك شكل يوضح شكل التكاليف الثابتة



ثانيا/ التكاليف المتغيرة variable cost

هي تكاليف التي تتغير في مجموعها مع تغير حجم النشاط بنسبة التغير نفسها في الحجم الا انها تبقى ثابتة من حيث نصيب الوحدة منها أي ان علاقتها طردية مع حجم النشاط مثل المواد الأولية والأجور المباشرة ويمكن توضيح سلوك هذه التكاليف كما يأتي

$C = a + bs$



ثالثاً/ التكاليف المختلطة: mixed cost:

هي عناصر التكاليف التي تتغير بنسبة أقل من نسبة التغير في حجم النشاط لأنها تحتوي على جزئين جزء متغير مرتبط بحجم النشاط وجزء ثابت غير مرتبط بحجم النشاط ومثال ذلك تكاليف الكهرباء والصيانة والعمل غير المباشر ويمكن تمثيلها بالمعدلة التالية:

$$C = a + bs$$

$$\text{التكاليف المختلطة} = \text{التكاليف الثابتة} + \text{التكاليف المتغيرة}$$

مثال 1: لو فرضنا أن أجور مندوب البيع هو 2000 دينار مضافاً إليه 20 دينار عن كل وحدة مباعة وقد تم بيع 3000 وحدة

المطلوب أجمالي التكلفة المختلطة بموجب المعادلة الخط المستقيم.

$$\text{الجواب: } C = a + bs$$

$$C = 3000 \times 20 + 2000$$

$$C = 60000 + 2000 = 62000 \text{ دينار كلفة الصيانة}$$

مثال 2: مجموع الكلف 20000 دينار الكلفة الثابتة 8000 دينار سنوياً حجم الإنتاج 3000 وحدة

المطلوب كلفة الوحدة الواحدة من الكلف المتغيرة.

$$\text{الجواب: مجموع الكلف} = \text{الكلفة الثابتة} + \text{الكلف المتغيرة}$$

$$8000 + \text{الكلف المتغيرة} = 20000$$

$$8000 - 20000 = 12000 \text{ دينار الكلفة المتغيرة}$$

$$\text{كلفة الوحدة المتغيرة} = \frac{12000}{3000} = 4 \text{ دينار كلفة الوحدة المتغيرة}$$

والتيك اهم طرق فصل التكاليف المختلطة الى تكاليف ثابتة وتكاليف متغيرة هي طريقة اعلى وأدنى مستوى للنشاط ويتم من خلال هذه الطريقة تحديد العلاقة بين التكلفة ومستوى النشاط على أساس تاريخي اذ انها تعتمد أساسا على سلسلة زمنية لقيمة الكلف المختلطة واحجام النشاط المرتبطة بها وتهدف هذه الطريقة الى استخراج معدل التكلفة المتغيرة لوحدة النشاط وكما يأتي

أ_ إيجاد الفرق بين اعلى وأدنى تكلفة

ب_ إيجاد الفرق بين اعلى وأدنى مستوى نشاط

ج_ قسمة الفرق أ على الفرق ب لاستخراج معدل التغير

مثال: بلغت الكلف المختلطة وساعات تشغيل الآلات في احدى المنشآت خلال نصف الأول من لسنة 2005 كما يأتي

الشهر	عدد ساعات اشتغال المكان	التكلفة المختلطة الشهرية
كانون الثاني	360 ساعة	5880 دينار
شباط	540 ساعة	6460 دينار
اذار	480 ساعة	6100 دينار
نيسان	448 ساعة	5970 دينار
مايس	330 ساعة	5610 دينار
حزيران	300 ساعة	5500 دينار

المطلوب: 1: تحديد الكلفة المتغيرة لوحدة الواحدة

2: تحديد الكلف الثابتة للمصنع

3: ماذا ستكون عليه الكلف إذا كانت الساعات المتوقعة للاشتغال 600 ساعة

باستخدام طريقة اعلى وأدنى مستوى نشاط

الجواب:

الكلفة المقابلة لأعلى مستوى نشاط - الكلفة المقابلة لأدنى مستوى

أعلى مستوى نشاط - أدنى مستوى نشاط

1- الكلف المتغيرة لوحدة =

$$\frac{0960}{240} = \frac{5500 - 6460}{300 - 540} =$$

2- معادلة الخط المستقيم = ص = أ + ب س

الحل وفق اعلى مستوى نشاط

الحل وفق اعلى مستوى نشاط

$$ص = أ + ب س$$

$$ص = أ + ب س$$

$$300 \times 4 + أ = 5500$$

$$540 \times 4 + أ = 6460$$

$$1200 + أ = 5500$$

$$أ = 5500 - 1200 = 4300 \text{ دينار الكلفة الثابتة}$$

$$أ = 2160 - 6460 = 4300 \text{ دينار الكلفة الثابتة}$$

$$\text{ص} = أ + ب س$$

$$\text{ص} = 600 \times 4 + 4300$$

$$\text{ص} = 2400 + 4300 = 6700 \text{ دينار الكلفة المختلطة عند حجم 600 ساعة}$$

نقطة التعادل

يقصد بتحليل الكلفة، الحجم، الربح، بأنه طريقة فحص منظمة للعلاقة بين الكلفة وحجم النشاط والربح للوصول إلى ذلك المستوى من النشاط الذي تتساوى عنده إجمالي الكلف (الثابتة والمتحركة) مع إجمالي الإيرادات بحيث لا يكون هناك أي أرباح أو خسائر.

Break-Even Point

هي النقطة التي تتساوي عندها التكاليف الكلية بشقيها الثابتة والمتحركة مع إجمالي الإيرادات الكلية بحيث لا يكون هناك أي ربح أو خسارة.

ان الهدف الأساس الذي تسعى إليه إدارة المنشأة هو تعظيم ثروة المالكين والذي يتم من خلال تحقيق أرباح ممكنة.

تتمثل نقطة التعادل حجم المبيعات بالوحدات أو قيمة المبيعات بالدينار الواجب تحقيقه من قبل المنشأة لتمكن من تغطية كامل تكاليفها ونفقاتها المتحركة والثابتة او نقطة التعادل هي النقطة التي يكون فيها صافي ربح المنشأة مساو للصفر

$$\text{اجمالي الإيرادات} = \text{اجمالي التكاليف المتحركة} + \text{اجمالي التكاليف الثابتة}$$

$$\text{اجمالي الإيرادات} = \text{اجمالي التكاليف المتحركة} + \text{اجمالي التكاليف الثابتة} = \text{صفر}$$

الكلفة الثابتة

نقطة التعادل بالوحدات =

سعر البيع - الكلفة المتحركة

سعر بيع الوحدة - الكلفة المتحركة = هامش المساهمة Contribution Margin

اجمالي المبيعات - اجمالي التكليف المتحركة = اجمالي هامش المساهمة

$$\frac{\text{سعر بيع}}{\text{سعر بيع الوحدة}} \frac{- \text{الكلفة المتحركة}}{\text{هامش المساهمة}} = \frac{\text{هامش المساهمة}}{\text{نسبة هامش المساهمة}}$$

ملاحظة: لأغراض حساب نقطة التعادل يتم تصنيف التكاليف إلى تكاليف متغيرة وثابتة فقط.

مثال: سعر بيع الوحدة 500 دينار

التكلفة المتغيرة للوحدة 300 دينار

التكاليف الثابتة السنوية 80000 دينار

الربح المستهدف 40000 دينار

المطلوب:

1- حساب هامش المساهمة للوحدة.

2- حساب نسبة هامش المساهمة.

3- حساب نقطة التعادل بالوحدات والدينار.

4- حساب نقطة التعادل بالوحدات والدينار عند تحقيق الربح المستهدف.

الحل:

$$1 - \text{هامش المساهمة} = \frac{\text{سعر البيع} - \text{التكلفة المتغيرة}}{\text{سعر البيع}} = \frac{500 - 300}{500} = 200 \text{ دينار.}$$

$$2 - \text{نسبة هامش المساهمة} = \frac{\text{سعر البيع} - \text{التكلفة المتغيرة}}{\text{سعر البيع}} =$$

سعر البيع

$$\% 40 = \frac{300 - 500}{500} =$$

$$\frac{\text{التكاليف الثابتة}}{\text{هامش المساهمة}}$$

3- نقطة التعادل بالوحدات =

$$= \frac{80000}{200} = 400 \text{ وحدة}$$

$$\text{نقطة التعادل بالمبالغ} = \frac{\text{التكاليف الثابتة}}{\text{نسبة هامش المساهمة}} = \frac{80000}{\% 40} = 200000 \text{ دينار}$$

4- حساب نقطة التعادل بالوحدات والدينار عند تحقيق الربح المستهدف

قائمة الدخل عند 400 وحدة

$$\text{المبيعات} = 400 \times 500 = 200000$$

$$\text{نطاح الملايين المعتبرة} = \frac{120000}{80000} = 300 \times 400$$

اجمالي هاش المساهمة

$\lambda > \lambda_c$

$$\frac{4\phi}{\epsilon_{\text{min}}}$$

نطاح التكاليف الثابتة $\frac{80000}{صفر}$

صافي الربح

5- حساب عدد الوحدات التي تحقق الربح المستهدف

$$\text{عدد الوحدات الواجب انتاجها} = \frac{\text{تكاليف ثابتة} + \text{الربح المستهدف}}{\text{هامش المساهمة}}$$

$$= \frac{120000}{200} = \frac{40000 + 80000}{300 - 500} \text{ وحدة}$$

$$6- \text{حساب قيمة المبيعات التي تتحقق الربح المستهدف} = \frac{\text{تكاليف ثابتة} + \text{الربح المستهدف}}{\% 40} = \frac{\text{نسبة هامش المساهمة}}{300000 \text{ دينار}}$$

التتأكد من الحل

$$300000 = 500 \times 600$$

7- قائمة الدخل لإنتاج 600 وحدة

$$\text{المبيعات} 600 \text{ وحدة} \times 500 = 300000$$

$$\text{طرح التكاليف المتغيرة} 180000 = 300 \times 600$$

$$\text{هامش الربح} = 120000$$

$$\text{طرح تكاليف الثابتة} 80000$$

$$\text{صافي الأرباح} 40000$$

في حالة غياب الضرائب الواقع ان صافي الربح يتم استبعاد الضرائب

$$\frac{\text{تكاليف الثابتة} + \text{الربح المستهدف}}{\text{هامش المساهمة}}$$

$$1 - \text{الضريبة}$$

$$= \text{عدد الوحدات}$$

$$\frac{}{\text{هامش المساهمة}}$$

$$40000 + 80000 = 40000 + 80000 =$$

$$\frac{\% 75}{\% 25 - 1}$$

$$\frac{200}{300 - 500}$$

$$\frac{\text{التكاليف الثابتة}}{\text{هامش المساهمة}}$$

$$\frac{\text{سعر البيع} - \text{الكلفة المتغيرة}}{\text{هامش المساهمة}}$$

$$\text{نقطة التعادل بالوحدات} = \frac{\text{التكاليف الثابتة}}{\text{هامش المساهمة}}$$

$$\frac{\text{نقطة التعادل بالمبالغ}}{\text{نسبة هامش المساهمة}} = \frac{\text{التكاليف الثابتة}}{\text{سعر البيع - الكلفة المتغيرة}}$$

ـ سعر البيع

هامش المساهمة للوحدة

ـ عائد المساهمة: هو الربح الحدي الناتج عن بيع وحدة إضافية وهذا العائد يساهم في تغطية الكلفة الثابتة وتحقيق الأرباح

ـ او هو الفضلة المتبقية للمنشأة عند إنتاج وحدة واحدة حيث ان هذه الوحدة تغطي الكلفة الثابتة وتحقق أرباح صافية للمشروع.

$$\text{هامش الأرباح} = \text{الإيرادات} - \text{الكلفة المتغيرة}$$

$$\text{هامش الربح للوحدة الواحدة} = \text{سعر البيع} - \text{الكلفة المتغيرة للوحدة}$$

$$\text{المبيعات (الإيرادات)} = \text{الكلفة المتغيرة} + \text{الكلفة الثابتة} + \text{الربح}$$

$$\text{المبيعات} - \text{الكلفة المتغيرة} = \text{الكلفة الثابتة} + \text{الربح}$$

$$\text{هامش المساهمة} = \text{الكلفة الثابتة} + \text{الربح}$$

$$\text{المساهمة الحدية عند نقطة التعادل} = \text{الكلفة الثابتة}$$

ـ مجموع المساهمة الحدية لنقطة التعادل = مبيعات نقطة التعادل × المساهمة الحدية للوحدة = الكلفة الثابتة

ـ مثال 1: سعر البيع 10 دينار الكلفة المتغيرة 7 دينار الكلفة الثابتة سنويا 30000 دينار المبيعات المقدرة 12000 وحدة

ـ المطلوب / 1- إيجاد نقطة تعادل عن طريق المساهمة الحدية

ـ 2- احتساب الربح المقدر عند الوصول الى مبيعات 12000 وحدة

ـ الحل /

$$\begin{aligned} 1000 &= 30000 = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{المساهمة الحدية للوحدة}} \\ 7_{\text{ـ}} 10 &= \frac{\text{سعر البيع} - \text{الكلفة المتغيرة}}{\text{نقطة تعادل بالوحدات}} = \text{نقطة تعادل بالوحدات} \\ \text{الإيرادات} &= \text{الكلفة المتغيرة} + \text{الكلفة الثابتة} + \text{الربح} \\ 10 \times 12000 &= 10 \times 12000 + 7 \times 12000 + س \\ 30000 + 84000 &= 120000 + س \\ 114000 - 120000 &= س \\ 6000 &= س \end{aligned}$$

ـ س دينار الربح المطلوب

مثال 2: في سنة 2021 حصلت على المعلومات التالية من شركة بقاع الصناعية صافي الربح 300000 دينار عدد الوحدات المباعة 5000 وحدة التكاليف الكلية 950000 دينار اجمالي هامش المساهمة 750000 دينار

المطلوب / اين تقع نقطة التعادل بالوحدات.

$$\text{الحل / نقطة التعادل بالوحدات} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{المساهمة الحدية للوحدة}}$$

ملاحظة مهمة/ لا يمكن الوصول الى نقطة التعادل عن طريق هذا القانون وانما نستخرج الكلفة الثابتة عن طريق القانون الاتي

$$\text{هامش المساهمة} = \text{الكلفة الثابتة} + \text{الربح}$$

$$300000 + 750000 = 1050000$$

$$س = 300000 - 750000 = 450000 = 300000 \text{ دينار الكلفة الثابتة}$$

$$\text{المساهمة الحدية للوحدة} = \frac{750000}{5000} = 150 \text{ دينار}$$

$$\text{نقطة التعادل بالوحدات} = \frac{450000}{150} = 3000 \text{ وحدة نقطة التعادل}$$

مثال 3/ بلغت مبيعات شركة الرافدين 600000 دينار وان الكلفة المتغيرة 450000 دينار والكلفة الثابتة السنوية 100000 دينار

المطلوب/

- إيجاد نسبة المساهمة الحدية
- إيجاد مبيعات نقطة التعادل بالمال
- حساب الربح الحالي

الحل/

$$1- \text{نسبة المساهمة الحدية} = \frac{\text{المساهمة الحدية للوحدة}}{\text{المبيعات}} = \frac{450000 - 600000}{600000} = \%25$$

$$2- \text{نقطة التعادل بالمال} = \frac{100000}{25\%} = 400000 \text{ دينار نقطة التعادل}$$

$$3- \text{الربح الحالي} = \text{الإيرادات} - \text{مجموع الكابيتال} \\ = 600000 - 450000 = 150000$$

$$= 50000 = 550000 - 600000 =$$

عزيزى الطالب بما ان سعر البيع يمثل الكلفة المتغيرة + نسبة الربح اذن نسبة عائد المساهمة + نسبة الكلفة المتغيرة = 1 أي $\%100$

$$\text{نسبة عائد المساهمة} = 1 - \text{نسبة الكلفة المتغيرة}$$

حيث انه إذا اعطي نسبة الكلفة المتغيرة فان عائد المساهمة هو المتمم دائما

مثال 1 / في سنة 2000 حصلت على معلومات الآتية من شركة الامل الصناعية ايرادات المبيعات 400000 دينار 60% كلف متغيرة

المطلوب

1- احتساب المساهمة الحدية

2- نسبة المساهمة الحدية

الحل /

$$\text{نسبة المساهمة الحدية} = 1 - \frac{\text{نسبة الكلفة المتغيرة}}{100}$$

$$= 1 - \frac{60}{100} = 40\%$$

$$\text{المساهمة الحدية} = \frac{\text{المبيعات}}{\text{المطلوب}} \times \text{نسبة المساهمة الحدية}$$

$$= \frac{400000}{160000} \times 40\% = 100\%$$

مثال 2 / في سنة 2003 حصلت على المعلومات التالية من شركة الرافدين الصناعية نسبة المساهمة الحدية 25% المساهمة الحدية 300000 دينار كلفة الثابتة السنوية 100000 دينار

المطلوب / المبيعات الفعلية

$$\text{الحل / نسبة المساهمة الحدية} = \frac{\text{المساهمة الحدية}}{\text{المبيعات}} \times 100$$

$$= \frac{300000}{1200000} \times 100 = 25\%$$

$$= 300000 \times 25\% = 75000$$

$$= \frac{100 \times 300000}{25} = 1200000 \text{ دينار المبيعات الفعلية}$$

مثال 3 / في سنة 2009 حصلت على معلومات التالية من مصنع بغداد نسبة الكلفة المتغيرة 60% مجموع المساهمة الحدية 240000 دينار الكلفة الثابتة السنوية 120000 دينار

المطلوب /

1- ايجاد نسبة المساهمة الحدية

2- الكلفة المتغيرة

3- ايراد المبيعات

4- نقطة التعادل بالمبانع

الحل /

$$1 - \frac{\text{نسبة المساهمة الحدية}}{100} = 1 - \frac{60}{100} = 40\%$$

$$= \frac{240000}{\text{الكلف المتغيرة}} = \frac{240000}{40\%} = 600000$$

$$= \frac{120000}{\text{الكلفة الثابتة}} = \frac{120000}{60\%} = 200000$$

$$س = \frac{60\% \times 240000}{40\%} = 360000 \text{ دينار الكلفة المتغيرة}$$

3- ايراد المبيعات = الكلفة المتغيرة + المساهمة الحدية

$$= 360000 + 600000 = 240000 + 360000 = 600000 \text{ دينار المبيعات الفعلية}$$

4- نقطة التعادل بالمبالغ = $\frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{نسبة المساهمة الحدية}} = \frac{120000}{40\%} = 300000 \text{ دينار نقطة التعادل.}$

-5

نقطة التعادل في ظل التعادل في ظل تعدد المنتجات

الشركة غالبا لا تنتج منتجا واحدا وإنما تمارس نشاط انتاجي ويعنى متعدد لما يقدمه هذا التعدد من وفرات تكاليفية وإدارية ويعطيه تزيد من إمكانيات تحقيق الأرباح لذا يتوجب على الإدارة مراعاة تعدد المنتجات وتشكيله المبيعات عند تحليل التعادل وهذا يربط تحليل التعادل السابق شرحا مع تحليل التعادل في ظل تعدد المنتجات بحيث يمكن تطبيق جميع العلاقات والمعادلات السابقة.

$$\text{نقطة التعادل بالوحدات لأكثر من منتج} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{متوسط عائد المساهمة}}$$

$$\text{متوسط عائد المساهمة} = \frac{\text{مجموع العائد}}{\text{الوحدات المنتجة}}$$

مثال 1/ شركة تنتج ثلاثة منتجات ولذلك البيانات الآتية

البيان	أ	ب	ج
سعر البيع	15 دينار	20 دينار	25 دينار
الكلفة المتغيرة للوحدة	10 دينار	12 دينار	18 دينار
عائد المساهمة للوحدة	5 دينار	8 دينار	7 دينار
كمية المبيعات	5000 وحدة	3000 وحدة	2000 وحدة المجموع 10000 وحدة
المطلوب/			48000 دينار

- 1- اعداد كشف الدخل لهذه الشركة
- 2- نقطة التعادل بالوحدات وبالمبالغ

الحل

1- كشف الدخل للشركة

التفاصيل	المجموع	المنتج ج	المنتج ب	المنتج أ	المنتج
ايراد المبيعات الحجم × سعر البيع	185000	50000	60000	75000	
التكليف المتغيرة الحجم × كلفة الوحدة	122000	36000	36000	50000	25000

عائد المساهمة

48000
15000

طرح التكاليف الثابتة السنوية

صافي الربح الجدي

2- حجم التعادل بالوحدات = بما ان هناك أكثر من منتج واحد لذلك ينبغي علينا استخدام متوسط عائد المساهمة للتوصيل الى حجم التعادل أي ان حجم التعادل بالوحدات

$$\text{حجم التعادل للمنتج الإنتاجي} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{متوسط عائد المساهمة}} = \frac{48000}{15000}$$

$$\text{متوسط عائد المساهمة} = \frac{\text{مجموع العائد}}{\text{الوحدات المنتجة}} = \frac{63000}{10000} = 6,3 \text{ دينار}$$

$$\text{حجم التعادل بالوحدات للمنتج} = \frac{48000}{6,3} = 7619 \text{ وحدة للمنتجات (أ،ب،ج)}$$

$$\text{حصة المنتج أ من حجم التعادل} = 7619 \times \frac{\text{حجم مبيعات أ}}{\text{مجموع مبيعات أ ب ج}}$$

$$\text{حصة المنتج أ من حجم التعادل} = \frac{5000}{10000} \times 7619 = 3810 \text{ وحدة من المنتج أ}$$

$$\text{حصة المنتج ب من حجم التعادل} = \frac{3000}{10000} \times 7619 = 2286 \text{ وحدة من منتج ب}$$

$$\text{حصة منتج ج من حجم التعادل} = \frac{2000}{10000} \times 7619 = 1523 \text{ وحدة من منتج ج}$$

$$2 - \text{حجم التعادل بالمبالغ للمنتج الإنتاجي} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{نسبة عائد المساهمة}}$$

$$\text{نسبة عائد المساهمة} = \frac{\text{إجمالي المساهمة}}{\text{المبيعات}} = \frac{63000}{185000} = 0,3405 \text{ دينار}$$

$$\# نقطه التعادل بالمبالغ للمنتج الإنتاجي = \frac{48000}{0,3405} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{نسبة عائد المساهمة}} = 140969 \text{ دينار}$$

$$\text{حصة المنتج أ من المنتج الإنتاجي} = \frac{75000}{185000} \times 140969 = 57150 \text{ دينار}$$

$$\text{حصة المنتج ب من المنتج الإنتاجي} = \frac{60000}{185000} \times 140969 = 45720 \text{ دينار}$$

$$\text{حصة المنتج ج من المنتج الإنتاجي} = \frac{50000}{185000} \times 140969 = 38100 \text{ دينار}$$

مثال 2/ شركة تنتج ثلاثة أنواع من المنتجات أ، ب، ج وتوافرت لديك البيانات الآتية

البيان	المنتج أ	المنتج ب	المنتج ج
سعر البيع	10 دينار	21 دينار	25 دينار
التكليف المتغيرة	$\frac{8}{2}$	$\frac{14}{7}$	$\frac{18}{7}$
عائد المساهمة			=
نسبة المنتج	% 20	% 50	% 30
التكليف الثابتة الكلية	42000 دينار		

المطلوب / إيجاد التعادل لكل المنتجات وحجم التعادل لكل منتج على حدة

الحل /

1- تحديد متوسط عائد المساهمة للمنتجات جميعا وبالشكل التالي

المنتج	عائد المساهمة	نسبة المنتج	متوسط عائد المساهمة
أ	2	% 20	% 40
ب	7	% 50	3,5
ج	7	% 30	2,1
	متوسط عائد المساهمة		6 =

2- تحديد متوسط سعر البيع

المنتج	نسبة المنتج	سعر البيع	متوسط سعر البيع
أ	% 20	10	2
ب	% 50	21	10,5
ج	% 30	25	7,5
			20 =

$$3- \text{متوسط نسبة عائد المساهمة} = \frac{\text{نسبة عائد المساهمة}}{\text{متوسط سعر البيع}} = \frac{6}{20} = \% 30$$

$$4- \text{نقطة التعادل بالكميات لجميع المنتجات} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{متوسط عائد المساهمة}} = \frac{42000}{6} = 7000 \text{ وحدة}$$

$$\text{حصة المنتج أ من المنتج} = \% 20 \times 7000 = 1400 \text{ وحدة}$$

$$\text{حصة المنتج ب من المنتج} = \% 50 \times 7000 = 3500 \text{ وحدة}$$

$$\text{حصة المنتج ج من المنتج} = \% 30 \times 7000 = 2100 \text{ وحدة}$$

$$\text{قيمة التعادل للمنتج} = \frac{42000}{30\%} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{نسبة عائد المساهمة}} = 140000 \text{ دينار}$$

$$\text{قيمة المنتج A} = 1400 \times 10 = 14000 \text{ دينار}$$

$$\text{حصة المنتج B} = 3500 \times 21 = 73500 \text{ دينار}$$

$$\text{حصة المنتج C} = 210 \times 25 = 52500 \text{ دينار}$$

$$140000 = \underline{\text{140000}} \text{ دينار قيمة نقطة التعادل بالمبالغ.}$$

مثال 3/ شركة دجلة للصناعات الغذائية تنتج وتباع منتجات وفيما يأتي البيانات المتعلقة بالمنتجات الثلاثة

				التفاصيل
				حجم المبيعات بالوحدات
		7500	وحدة 1500	6000 وحدة
			225 دينار 150	سعر بيع الوحدة
			180 دينار 105	الكلفة المتغيرة للوحدة
				الكلفة الثابتة السنوية 450000 دينار
المطلوب/				

- 1- اعداد كشف الدخل للشركة
- 2- حساب نقطة التعادل بالوحدات وبالقيم لكل منتج

الحل

1- كشف الدخل لشركة دجلة للصناعات الغذائية

				التفاصيل
				المجموع
				المنتج ص
				المنتج ع
				الإيرادات (حجم × سعر البيع)
	3600000	2025000	1350000	225000
	2700000	1462500	1080000	157500
	900000	562500	270000	67500

تكلفة المتغيرة (الحجم ×

كلف المساهمة

هامش المساهمة

نطحة التكاليف الثابتة السنوية

صافي الربح الحدي

$$2- \text{نقطة التعادل بالوحدات} = \frac{\text{تكلفة الثابتة}}{\text{متوسط عائد المساهمة}}$$

$$\text{مجموع المراند} = \frac{900000}{15000} = 60 \text{ دينار} = \frac{\text{حجم الانتاج}}{\text{نقطة التعادل للمنتج بالوحدات}}$$

$$\text{نقطة التعادل للمنتج بالوحدات} = \frac{450000}{60} = 7500 = 7500 \text{ وحدة}$$

$$\text{حصة المنتج S من المنتج} = \frac{1500}{15000} = 750 = 750 \text{ وحدة}$$

$$\text{حصة منتج ص من المنتج} = \frac{6000}{15000} \times 7500 = 3000 \text{ وحدة}$$

$$\text{حصة منتج ع من المنتج} = \frac{7500}{15000} \times 7500 = 3750 \text{ وحدة}$$

$$\text{نقطة التعادل بالدينار} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{نسبة المساهمة الحدية}}$$

$$\text{نسبة المساهمة الحدية} = \frac{\text{هامش المساهمة}}{\text{المبيعات}} = \frac{900000}{3600000} = 0,250 \text{ دينار}$$

$$\text{نقطة التعادل بالدينار للمنتج الإنتاجي} = \frac{450000}{0,250} = 1800000 \text{ دينار}$$

$$\text{حصة المركز س من المنتج} = \frac{225000}{3600000} = 112500 \text{ دينار}$$

$$\text{حصة المركز ص من المنتج} = \frac{1350000}{3600000} = 67500 \text{ دينار}$$

$$\text{حصة المركز ع من المنتج} = \frac{2025000}{3600000} = 1012500$$

الاستخدامات الإدارية لعلاقة الكلفة، الحجم، الربح

ان تحليل التعادل هي من الأدوات الهامة التي توفر معلومات تساعد الإدارة في الكثير من القرارات خاصة التي تتعلق ببيكال التكاليف ومزيج المنتجات والتغيرات التي تحدث في متغيرات هذا الأداء

1- تحليل التعادل وهدف الربح

ان تحليل التعادل يساعد في تحديد مستوى النشاط الذي يجب ان يكون عليه الأداء لغرض تحقيق هدف معين للربح واليك اهم الاستخدامات

أ_ هدف الربح قبل الضريبة

يمكن تحديد كمية وقيمة المبيعات التي تحقق ربحا معينا قبل الضريبة من الصيغ الآتية

$$\text{كمية المبيعات المستهدفة} = \frac{\text{التكليف الثابتة} + \text{الربح المستهدف قبل الضريبة}}{\text{حد المساهمة}}$$

$$\text{قيمة المبيعات المستهدفة} = \frac{\text{التكليف الثابتة} + \text{الربح المستهدف قبل الضريبة}}{\text{نسبة حد المساهمة}}$$

الأمثلة

مثال 1/ شركة العراق الصناعية تخطط نشاطها للفترة القادمة على أساس صافي ربح مستهدف قبل الضريبة قدره 50000 دينار فاذا كان عائد المساهمة للوحدة الواحدة من المبيعات 2 دينار والتكليف الثابتة الكلية 250000 دينار فما هو حجم المبيعات المستهدفة لتحقيق الربح المخطط.

الحل/

$$\text{كمية المبيعات المستهدفة} = \frac{\text{التكليف الثابت} + \text{الربح المستهدف قبل الضريبة}}{\text{حد المساهمة}}$$

$$150000 = \frac{300000}{2} = \frac{250000+50000}{2}$$

وهذا يعني ان على الشركة بيع 150000 وحدة لتحقيق الربح المخطط 50000 دينار
 مثال 2/ ترغب احدى الشركات ان تحقق أرباحا صافية خلال المدة القادمة مقدارها 40000 دينار فاذا كان سعر البيع الواحدة من منتجاتها 300 دينار وان التكلفة المتغيرة للوحدة الواحدة تعادل 60% من السعر البيع وان التكاليف الثابتة تبلغ 20000 دينار

المطلوب/

- 1 ما هي عدد الوحدات المطلوب بيعها لتحقيق الأرباح المستهدفة
- 2 التحقق من ذلك محاسبيا

الحل/

$$1 - \text{التكليف المتغيرة للوحدة} = 300 \times \%60 = 180 \text{ دينار}$$

$$\text{كمية الوحدات التي تتحقق الربح المستهدف} = \frac{\text{التكليف الثابت} + \text{الربح المستهدف}}{\text{سعر البيع} - \text{الكلفة المتغيرة للوحدة}}$$

$$500 = \frac{60000}{120} = \frac{40000+20000}{180-300}$$

2- قائمة الدخل

$$\text{الإيرادات} = \text{حجم الإنتاج} \times \text{سعر البيع} = 300 \times 500 = 150000 \text{ دينار}$$

$$\text{التكاليف المتغيرة} = \text{حجم الإنتاج} \times \text{الكلفة المتغيرة للوحدة} = 500 \times 180 = 90000 \text{ دينار}$$

60000	هامش المساهمة
20000	طرح تكاليف الثابتة
40000	صافي الربح المستهدف

ب- هدف الربح بعد الضريبة

توشر الضرائب على الأرباح على كل من القرارات ذات العلاقة بالفرص الاستثمارية والقرارات المرتبطة بالنشاط الجاري للمنشأة وذلك لأنها تمثل تدفقات نقدية خارجة يتوجب اخذها بنظر الاعتبار عند اجراء الدراسات الاقتصادية للبدائل الاستثمارية والقرارات ذات الاجل القصير ويمكن بيان اثر الضرائب على التعادل من الصيغ الآتية

$$\text{كمية المبيعات المستهدفة بعد الضريبة} = \frac{\text{الربح المستهدف بعد الضريبة}}{1-\text{ض}}$$

حد المساهمة

$$\text{قيمة المبيعات المستهدفة بعد الضريبة} = \frac{\text{التكاليف الثابتة} + \text{الربح المستهدف بعد الضريبة}}{1-\text{ض}}$$

نسبة حد المساهمة

الأمثلة

مثال 1/ اذا كان لمبيعات المستهدفة لأحدى الشركات الصناعية 900000 دينار والكلفة الثابتة السنوية 250000 دينار وصافي الربح بعد الضريبة 120000 دينار كم تبلغ الكلفة المتغيرة اذا علمت ان نسبة الضريبة على الأرباح 40 %

الحل

$$\text{قيمة المبيعات المستهدفة بعد الضريبة} = \frac{\text{الربح المستهدف بعد الضريبة}}{1-\text{ض}} + \text{التكاليف الثابتة}$$

نسبة حد المساهمة

$$= \frac{120000}{1-\text{ض}} + 250000$$

س

$$= \frac{120000}{0.6} + 250000$$

س

$$= \frac{120000}{0.4} + 250000$$

س

$$(حاصل ضرب الوسطين = ضرب الطرفين) 200000 + 250000 = 900000$$

س

$$900000 = 450000 س$$

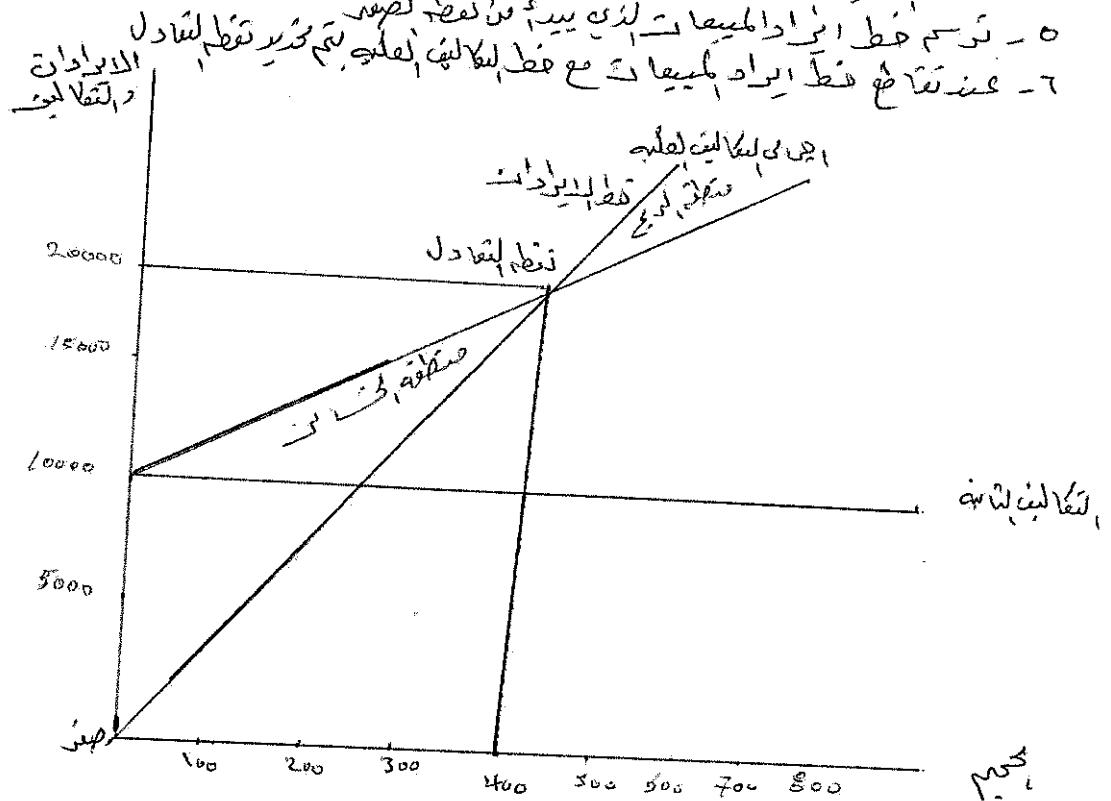
$$س = \frac{450000}{900000} \% 50 = \% \text{ نسبة المساهمة الحدية}$$

ملاحظة مهمة: بما ان نسبة حد المساهمة + نسبة التكاليف المتغيرة = 100 % او 1

$$\bullet \% 50 = \% 50 - \% 100$$

$$\bullet \text{التكاليف المتغيرة} = \% 50 \times 900000 = 450000 \text{ دينار}$$

- الآن نعم لبيانه لا يحاج لفعلم العمال
وطلبنا على هذا الدرس اما المحظى علينا في المعرفة فذلك ينطبق على المعرفة الحالية و ليس بالجديد
- ١- تضمين المخواه الموردي مثل التفاصيل والأبراد
 - ٢- تحضير المخواه لا يقتصر على ملئ جميع المساحات
 - ٣- ترسم نقاط التقابل التي سهلت مراجعته للمخواه المترافق
 - ٤- ترسم خط التقاطع للطبيعة والذريه بحسب من نفعه الكلمة
 - ٥- ترسم خط البراءات التي يزيد من نفعه الصعب بغير تعلم العامل
 - ٦- عند تفاصي خط البراءات مع خط التقاطع للطبيعة والذريه يتم تعلم العامل



مثال 2/ تنتج شركة صناعية منتجًا بسعر البيع الوحدة منه 40 دينار والتكليف المتغير للوحدة 25 دينار وان التكاليف الثابتة 90000 دينار وتسعى إدارة الشركة لتحقيق صافي ربح بعد الضريبة مقداره 90000 دينار وان معدل الضريبة 25% من صافي الربح

المطلوب/ عدد الوحدات لازم بيعها لتحقيق الربح المستهدف

الحل/

$$\text{كمية التوازن بالوحدات} = \frac{\text{الربح المستهدف بعد الضريبة}}{1 - \text{ضـ}} + \text{التكليف الثابتة}$$

حد المساهمة الحدية

$$\frac{90000}{\%75} + 90000 = \frac{90000}{\%25-1} + 90000 =$$

15	25 - 40
----	---------

$$14000 = \frac{210000}{15} = \frac{120000+90000}{15} =$$

كشف الدخل (التحقق محاسبيا)

$$\text{الإيرادات} = \text{حجم الإنتاج} \times \text{سعر البيع} 14000 \times 40 = 560000 \text{ دينار}$$

$$\text{الكلفة المتغيرة} = \text{حجم الإنتاج} \times \text{كلفة المتغيرة} 14000 \times 25 = 350000 \text{ دينار}$$

هامش المساهمة	
210000	نطاح التكاليف الثابتة السنوية
90000	صافي الربح الحدي قبل الضريبة
120000	نطاح الضريبة 25%
30000	صافي الربح بعد الضريبة
90000	

هامش الأمان (حد الأمان)

هامش الأمان هو المدى الذي يبتعد فيه حجم النشاط الفعلي (المخطط) ومبיעات نقطة التوازن او هو حجم المبيعات الذي يتحقق بعد نقطة التوازن والذي يقوم بتحقيق الأرباح الصافية للمشروع.

كلما زادت وحدات الأمان كلما اعطى ذلك نوعاً من الأمان لمنشأة ولهذا يطلق عليها وحدات أمان لأنها لا زالت بعيدة عن منطقة الخطر (الخسائر) وعند نقطة التوازن يكون هامش الأمان او نسبة هامش الأمان يساوي صفرًا ويمكن الوصول إلى هامش الأمان ونسبة ما يلي

هامش الأمان = المبيعات الفعلية (المخطط) - مبيعات نقطة التوازن

$$\text{نسبة هامش الأمان} = \frac{\text{المبيعات الفعلية المخطط} - \text{مبيعات نقطة التوازن}}{\text{المبيعات الفعلية المخططة}}$$

هامش الأمان بالدينار = قيمة المبيعات الفعلية (المخططة) - قيمة مبيعات نقطة التعادل

$$\text{نسبة هامش الأمان بالدينار} = \frac{\text{قيمة المبيعات الفعلية مخططة} - \text{قيمة مبيعات نقطة التعادل}}{\text{قيمة المبيعات الفعلية المخططة}}$$

مثال 1/ البيانات التالية خاصة بإحدى الشركات الصناعية سعر البيع 50 دينار للوحدة الكلفة المتغيرة 25 دينار للوحدة الكلفة الثابتة الكلية 100000 دينار كمية المبيعات المخططة 5000 وحدة

المطلوب /

- 1- كمية وقيمة التعادل
- 2- هامش الأمان بالكميات والقيمة
- 3- نسبة هامش الأمان

الحل /

$$\text{كمية التعادل} = \frac{100000}{\frac{25}{25-20}} = \frac{100000}{\frac{25}{5}} = 4000 \text{ وحدة}$$

$$\text{كمية التعادل بالدينار} = \frac{100000}{\frac{25}{25-20}} = \frac{100000}{\frac{25}{5}} = 200000 \text{ دينار}$$

$$50 \times 400 = 200000$$

هامش الأمان بالكميات = كمية المبيعات الفعلية (المخططة) - كمية مبيعات نقطة التعادل

$$= 4000 - 5000 =$$

نسبة الأمان بالمبالغ = قيمة مبيعات فعلية - قيمة مبيعات التعادل

$$= 50 \times 4000 - 50 \times 5000 =$$

$$= 200000 - 250000 = 50000 \text{ دينار}$$

$$3-\text{نسبة هامش الأمان} = \frac{\text{كمية المبيعات الفعلية}-\text{كمية مبيعات نقطة التعادل}}{\text{كمية المبيعات الفعلية}}$$

$$\% 20 = \frac{1000}{5000} = \frac{4000-5000}{5000} =$$

او ان

$$\text{نسبة هامش الأمان بالمبالغ} = \frac{\text{قيمة مبيعات الفعلية المخططة}-\text{قيمة مبيعات نقطة التعادل}}{\text{قيمة المبيعات الفعلية}}$$

$$\% 20 = \frac{50000}{250000} = \frac{200000-250000}{250000} =$$

مثال 2/ بلغت نسبة هامش الأمان (حافة الأمان) في سنة 2020 لأحدى الشركات 20% علماً أن المبيعات الفعلية (المخططة) في تلك السنة بلغت 500000 دينار وتبلغ نسبة هامش المساهمة 70% للشركة.

المطلوب /

- 1- كم تبلغ قيمة نقطة التعادل للشركة
- 2- كم تبلغ إجمالي التكاليف الثابتة

الحل /

$$\text{نقطة التعادل بالمبالغ} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{نسبة المساهمة الحدية}} \text{ نظراً لوجود مجهولين لا يمكن تطبيق القانون إلا بعد الرجوع إلى قانون نسبة هامش الأمان}$$

$$\text{نسبة هامش الأمان} = \frac{\text{قيمة المبيعات الفعلية المخططه} - \text{قيمة مبيعات نقطة التعادل}}{\text{قيمة المبيعات الفعلية المخططه}}$$

$$(\text{حاصل ضرب الطرفين} = \text{ضرب الوسطيين}) \quad \frac{500000}{500000} = \% 20$$

$$500000 = \frac{20}{100} \times 500000$$

$$500000 = 100000$$

$$س = 100000 - 500000 = 400000 \text{ دينار قيمة مبيعات نقطة التعادل}$$

$$\text{نقطة التعادل بالمبالغ} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{نسبة المساهمة الحدية}}$$

$$400000 = \frac{س}{% 70} = 280000 \text{ دينار الكلفة الثابتة}$$

ملاحظة مهمة: تتأثر وحدات الأمان بعدد من الاعتبارات او بعبارة أخرى فإنه من الناحية النظرية على الأقل يمكن للمنشأة ان تزيد من حد الأمان ومنه ثم في زيادة مساحة الربح بواحد او أكثر من الطرف والياب القانون الآتي:

$$\text{نسبة التعادل} + \text{نسبة هامش الأمان} = 100\%$$

يعتمد هذا الاستنتاج على ان حجم المبيعات سواء المنفذ او المخطط يمثل 100% ويضم ضمن وحداته نقطة تعادل إضافية الى الوحدات التي تزيد عن التعادل لذلك يكون حجم المبيعات الفعلي (المخطط) مساوياً لمجموع وحدات التعادل ووحدات الأمان ويمكن الاستفادة من هذه العلاقة في رقابة مستويات النشاط وارباحها واسعارها وحتى الضرائب المفروضة على كل حجم

مثالاً إذا كانت نسبة هامش الأمان لمنتج معين في احدى المنشآت هي 40% وكان حجم المبيعات الفعلية (المخطط) 10000 وحدة

المطلوب/ نقطة التعادل لهذا المنتج.

الحل /

$$\text{نسبة هامش الأمان} + \text{نسبة التعادل} = \% 100$$

$$\text{نسبة التعادل} = \% 100 - \text{نسبة هامش الأمان}$$

نقطة لتعادل ونقطة للفائدة

نقطة لتعادل هي النقطة التي تساوى اعدها ايجابي لإيرادات مع ايجابي لعمالة وارباحاً لها
النقطة لتعادل هي النقطة التي لا يربو او لا يقل عن ايرادات ملحوظة دفع
النافذ بين تحصين المنسقة للارباح او المدفوعات ايرادات ملحوظة
نقطة لتعادل فتحت ذلك انت اطلاء واقع في نقطة لغيرها في ترويض الارض لفتح
هل مدلكة اذا عاودت نقض على هذا الحال عليه ان تتوقف عن العمل
الجوائز ان كل يوم من ملحوظة ت تكون نسبة الفاصل الثانية كبيرة بالسنوية لمجموع
التفاقيه تتحم في الارتفاع درايسن حتى وان كان مستوى تناطلاً دون مستوى
التفاقيه فتحت ايجاد مبيعات تغطي مصاريف التفاصي و هذه مستوى مفتاح
التفاقيه طالما ان ايجاد مبيعات تغطي مصاريف التفاصي ومن اجل ايجاد
من ايجاد ماستر فيه لشركة يدون توقف ول يعرف هذا مستوى تغطيه لاعلاع (التوارث)
والقافية لفافة لا تأخذ قرار الاعلاع من مدينه بمعارفه بثانية ملحوظة
لتوقف عن الارتفاع والكتابه ملحوظة لا تأخذ قرار اداره اسعار
الكتابه فنارة التوقف يغطي المدفوعات و ملحوظة و ملحوظة تغطي
نقطة لفافة التي يجب اعدها اعدها المدفوعات عالمي ان هذه تغطيه تتحم في
نقطة لفافة التي يغطي اعدها المدفوعات عالمي ان هذه تغطيه تتحم في
التحليل المالي بيعده لتوارث التدريجي و تحدد و قيم الاصفهان لارائه

$$\text{نقطة لفافة (التوارث)} = \frac{\text{التفاقيه المدفوعة}}{\text{حدى المدفوعات}} = 7.5 \text{ لوكات}$$

$$\text{نقطة لفافة بالعميل} = \frac{\text{التفاقيه المدفوعة}}{\text{نسبة المدفوعات}} = 14 \text{ لوكات}$$

مثال من المتحقق انه تكلفة مبيعات خرى لا تأخذ دفعاً لعام القادم 250000 دينار و سعر
محلات لفافة يوزان ان هذا المستوى من مبيعات يغطي لفافة لفافة

الكلفة المدفوعة	الإيجار المدفوع
250000	عواد صيارة
180000	الجوائز
70000	قوس محرك
62500	عيور عمال الصناعة
562500	الإيجار

المطلوب في حل المبيعاً ايجاد اوجه تغطيه لفافة تم بـ 14 لوكات

الجواب

$$\text{نقطة لفافة بالعميل} = \frac{\text{الكلفة المدفوعة}}{\text{نسبة المدفوعات}} = \frac{\text{نقطة لفافة}}{\text{نسبة المدفوعات}} = \frac{562500}{750000} = 75\%$$

$$\text{نقطة لفافة الفن} = \frac{15000 - 190000}{15000} = 125\% \quad \text{نقطة لفافة الفن} = \frac{15000 - 190000}{15000} = 125\%$$

$$\%60 = \%40 - \%100 =$$

نقطة التعادل بالكمية = المبيعات الفعلية (المخطط) × نسبة التعادل

$$= \%60 \times 10000 = 6000 \text{ وحدة نقطة التعادل}$$

الاستنتاج المهم

$$\text{نسبة التكاليف المتغيرة} + \text{نسبة هامش المساهمة} = 100\%$$

هامش المساهمة هو المبلغ المتبقى بعد طرح التكاليف المتغيرة والمعد لغطية التكاليف الثابتة وتحقيق فضلة الربح (الخسارة) وبهذا يمثل ناتج مقابلة الجهود بالإنجازات الخاصة بالنشاط الرئيسي للمنشأة وبدون تحقيق هذا الهامش لن تتحقق المنشأة أرباحاً صافية لذا فإنه يمثل مع التكاليف المتغيرة اجمالي الإيراد الذي حققه المنشأة والذي يساوي 100%

مثال / بلغت التكاليف الثابتة في احدى المنشآت 120000 دينار ونسبة التكاليف المتغيرة 40% من سعر البيع المطلوب / نقطة التعادل بالمبالغ للمشروع

$$\text{الحل} / \text{نسبة التكاليف المتغيرة} + \text{نسبة المساهمة الحدية} = 100\%$$

$$\text{نسبة المساهمة الحدية} = \%60 = \%40 - \%100$$

$$\text{نقطة التعادل بالمبالغ} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{نسبة المساهمة الحدية}} = \frac{120000}{60\%} = 200000 \text{ دينار}$$

الاستنتاج المهم:

$$\text{صافي الدخل (الربح)} = \text{نسبة صافي الربح} \times \text{قيمة المبيعات}$$

$$\text{نسبة صافي الربح} = \text{نسبة المساهمة الحدية} \times \text{نسبة هامش الأمان}$$

مثال مهم / بلغت التكاليف الثابتة للمنشأة 1000000 دينار وكانت التكلفة المتغيرة للوحدة الواحدة 500 دينار وسعر بيعها 700 دينار وحجم مبيعاتها الفعلية 8000 وحدة

المطلوب / صافي الدخل (الربح) المتوقع لحجم مبيعات مقداره 5600000 دينار.

الحل /

$$\text{صافي الدخل (الربح)} = \text{نسبة صافي الربح} \times \text{قيمة المبيعات}$$

لا يمكن تطبيق هذا القانون لوجود مجھولين

$$\text{نسبة صافي الربح} = \text{نسبة المساهمة الحدية} \times \text{نسبة هامش الأمان}$$

$$\text{نقطة التعادل بالوحدات} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{نسبة المساهمة الحدية}} = \frac{1000000}{500-700} = 5000 \text{ وحدة}$$

$$\text{نسبة هامش الأمان بالوحدات} = \frac{\text{مبيعات فعلية مخططة} - \text{مبيعات نقطة التعادل}}{\text{مبيعات فعلية}}$$

وتحاربه يريد بيعها بـ 250000 دينار مع تفاصيل العقار 200000 دينار
نحو أن تكون نصف عبءها بعد من تفاصيل العقار ذلك
أن مجرد مبيعات بـ 200000 دينار لفظه يتحقق بالتفصيلاته، لنقدر ونلخص
ذلك أدار زرلا لاد سعد في الثالثة لذا فلنستوى كل تفاصيل
عجم كـ 150000 دينار معه حمل التوفيق عليه وتتحقق هذه المعاشرة
وننتهي من قائمته لـ 188500 دينار الثالثة

البيانات

صيغ	قيمة	البيانات
صيغ	750000	أراد بيعها
صيغ	562500	الآن يشتري
صيغ	188500	قيمة
صيغ	15000	الآن يشتري
صيغ	190000	قيمة
صيغ	15000	الآن يشتري
صيغ	102500	صيغ

يتضح من فيه معاشرة الثالثة لا يشتري شيئاً إلا
نصفها كـ 15000 دينار وباقيها 2500 دينار وهو أقل من نصفها
قد كـ 15000 دينار وباقيها باللفظ كـ 15000 دينار غير الترتيب تتحقق
التفوق

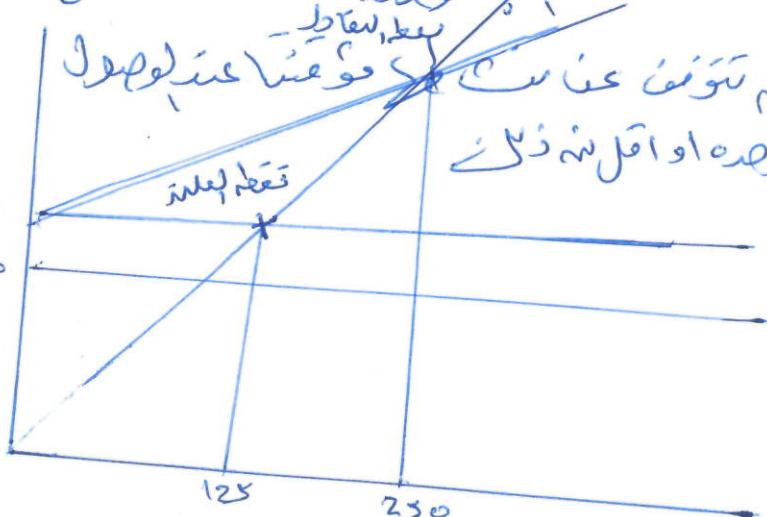
مثال تبيع شركة صناعية مئوية سعر بيعها 300 دينار و150000 سلة ملعقة للرجل الواحد
180 دينار لا تقل لغيرها لـ 15000 دينار وكتويون كـ 15000 دينار
رواتب عاملين كـ 15000 دينار

العلو يحكي تفاصيله هذه

نفقة العامل الثالثة كـ 15000 دينار
نفقة العامل الثالثة كـ 180 - 300 = 150 دينار
نفقة العامل الثالثة كـ 150 دينار
نفقة العامل الثالثة كـ 150 دينار

150 دينار لـ 150 دينار تتوافق عناصرها
أركان مبيعات كـ 150 دينار أو أقل من ذلك

العاملين ينتهي به المقصود
تفاصيله تتحقق



$$\%37.5 = \frac{3000}{8000} = \frac{5000 - 8000}{8000}$$

$$\%28,57 = \frac{\text{سعر البيع} - \text{الكلفة المتغيرة}}{\text{السعر البيع}} = \frac{500 - 700}{700}$$

$$\text{نسبة صافي الربح} = \%28,57 \times \%37,5$$

$$\text{صافي الدخل (الربح)} = \%10714 \times \%10714 = 5600000 \text{ دينار}$$

أسئلة الفصل الثاني

س/[١] اختر الاجابة الصحيحة من بين الخيارات المتعددة للفقرات الآتية:

[١] - التكاليف المباشرة هي :

- أ - تكاليف مجم
- ب- تكاليف متغيرة
- ج- تكاليف عامة
- د- تكاليف خاصة
- هـ- تكاليف ثابتة

ال اختيار الصحيح هو د تكاليف خاصة

[٢]-التكاليف الغارقة هي :

- أ - التكاليف التي يمكن تخصيصها الى هدف التكلفة بشكل واضح وبسيط
- ب- تكاليف تاريخية لا يمكن تغييرها
- ج-التكاليف التي لا تتغير مع تغير مجم النشاط
- د-تكاليف خاضعة للرقابة
- هـ- لا شيء مما ذكر

ال اختيار الصحيح ب تكاليف تاريخية لا يمكن تغييرها

٣-قرر يوسف استئجار سيارة من إحدى شركات إيجار السيارات وقد نص عقد الإيجار على أن يدفع يوسف مبلغ 500000 دينار شهرياً فضلا عن 2000 دينار عن كل كيلو متر بعد مسافة 1000 كم ماداً تعدد تكاليف إيجار السيارة إذا قطع يوسف أكثر من 1000 كم شهرياً

- أ - تكاليف ثابتة
- ب - تكاليف متغيرة
- ج-تكاليف مختلطة
- د- أ + ب

ال اختيار الصحيح هو ج تكاليف مختلطة

٤- مفهوم الملائمة يساعد متعدد القرار على المفاضلة بين البديل من خلال

- أ - التركيز على التكاليف والمنافع ذات الصلة بموضوع القرار
- ب-تجاهل البنود العامة وغير الملائمة
- ج-تخفيض التكاليف والإيرادات المرتبطة بموضوع القرار
- د- أ + ب
- هـ- أ + ب + ج

الاختيار الصحيح هو د + ب

5- التكاليف التي تتغير بنسبة التغيير نفسها في مجم النشاط هي :

أ - تكاليف ثابتة

ب- تكاليف مختلطة

ج- تكاليف متغيرة

د- تكاليف ملائمة

الاختيار الصحيح هو ج تكاليف متغيرة

6- التكاليف التي تتغير بنسبة أقل من نسبة التغيير في مجم النشاط هي :

أ - تكاليف ثابتة

ب- تكاليف مختلطة

ج- تكاليف متغيرة

د- تكاليف ملائمة

الاختيار الصحيح هو ب تكاليف مختلطة

7- عند اتخاذ القرارات تكون القاعدة

أ - التكاليف الثابتة هي دائمًا تكاليف ملائمة

ب- التكاليف المتغيرة للوحدة هي دائمًا غير ملائمة

ج- التكاليف والإيرادات المستقبلية هي دائمًا ملائمة

د- التكاليف والإيرادات المستقبلية التي تختلف من بديل إلى بديل آخر هي دائمًا ملائمة

الاختيار الصحيح هو د التكاليف والإيرادات المستقبلية التي تختلف من بديل إلى بديل آخر هي دائمًا ملائمة

س/2/ ضع علامة ✓ أمام العبارة الصحيحة وعلامة ✗ أمام العبارة الخاطئة مع تصحيح العبارة الخاطئة

1 - تتغير التكاليف الثابتة للوحدة مع التغير في مجم النشاط

الجواب ✓

2- تتغير التكاليف المتغيرة للوحدة مع التغير في مجم النشاط

الجواب ✗ لا تتغير التكاليف المتغيرة للوحدة مع التغير في مجم النشاط

3- تتكون التكاليف المختلطة من جزئين متغير وثابت وهي تتغير بنسبة التغيير نفسها في مجم النشاط

الجواب ✗ تتكون التكاليف المختلطة من جزئين متغير وثابت وهي تتغير بنسبة التغيير في مجم النشاط 4-

تسمى التكاليف غير الملائمة بالتكاليف الغارقة او المطحورة وهي تكاليف لا تختلف من بديل إلى بديل

الجواب ✓ آخر

5- التكاليف الخاضعة للرقابة هي التكاليف التي يستطيع مدير في مستوى اداري معين من السيطرة والرقابة عليها

الجواب ✓

6- التكاليف الملائمة هي تكاليف تاريخية لا يمكن التأثير فيها ولا تختلف من بديل إلى بديل آخر

الجواب ✗ التكاليف الملائمة هي تكاليف مستقبلية يمكن التأمين فيها وتحتاج من بديل الى بديل آخر

7- الخسارة هي الجزء المستنفد من التكاليف والتي لا يقابلها منافع حالية او مستقبلية

الجواب ✓

8- التكاليف المباشرة هي التكاليف التي لا يمكن ربطها وتخصيصها بهدف التكاليف بشكل واضح ومبادر

الجواب ✗ التكاليف المباشرة هي التكاليف التي يمكن ربطها وتخصيصها بهدف التكاليف بشكل واضح ومبادر

9- المدى الملائم هو ذلك المدى من حجم النشاط او الطاقة الذي تحافظ التكاليف خلاله على السلوك نفسه

الجواب ✓

10- تكلفة الفرصة الضائعة هي اقصى عائد مساهمة يضيع على الوحدة الاقتصادية نتيجة تفضيل بديل على بديل آخر

الجواب ✓

الفصل الثالث

التكاليف الملازمة والمفاضلة بين البدائل

من الوظائف الرئيسية للإدارة العليا في المنشآت المفاضلة بين البدائل واتخاذ القرارات بصفة السياسات لاستثمارية والإنتاجية والتسويقية وكقاعدة عامة ليتم اختيار البديل الذي يحقق أكبر عائد وأقل كلفة دور التكاليف التقاضية والحدية في اتخاذ القرارات

يقوم التحليل التقاضي والتحليل الحدي بدور بارز في اتخاذ الكثير من القرارات الإدارية ويقوم أساساً على مقارنة الإيرادات المرتبطة على قرار معين بما يماثلها من التكاليف الملازمة بهدف التبني بالعائد الصافي الناتج عن ذلك القرار وفي حالة زيادة التكاليف الملازمة للقرار عما يماثلها من الإيرادات الإضافية فإن ذلك يدل على أن القرار غير مقبول وعل النقيض في حالة زيادة الإيرادات الإضافية المرتبطة على القرار عن التكاليف الملازمة لذلك يعتبر القرار مقبول

ما هي العوامل الكمية والغير الكمية

يقصد بالعوامل الكمية هي تلك العوامل التي يمكن التعبير عنها بشكل كمي أما العوامل الغير الكمية هي التي يصعب التعبير عنها بشكل كمي أو قياسها مثل المصلحة العامة والمنفعة العامة والنظام الاقتصادي للدولة وتتجدر الإشارة إلى أن التحليل التقاضي يقوم على العوامل الكمية غير أن ذلك لا يعني أن العوامل غير الكمية يجب أن لا تأخذ فالأختيار حول الاختيار بين البدائل المتاحة وستذكر في هذا الفصل المواضيع الآتية

- 1 قرار قبول أو رفض الطلبات الخاصة
- 2 قرار التصنيع الداخلي أو الشراء من الخارج
- 3 قرار إضافة أو استبعاد أحد خطوط الإنتاج
- 4 قرار تخصيص الموارد النادرة

أولاً- قرار قبول أو رفض الطلبات الخاصة

تواجه الإدارة في بعض الأحيان مشكلة اتخاذ القرار وفيما يتعلق بقبول أو رفض الطلبات البيع بسعر يقل عن سعر المحدد وهنا على الإدارة أن تتحاج أحد البديلين إما ترفض الطلب أو تقبل الطلب بسعر المنخفض وتحاج الإدارة إلى دراسة معينة تحديد العائد المساهمة الذي يتربّب على تنفيذ الطلب حيث إن تلك المساهمة مهما تضالت فإن الأرباح تكون منخفضة إذا تجاوزت نقطة التعادل أو التحفظ المحاسبي فيما لو كانت المنشأة تعمل تحت نقطة التعادل وفي كل الحالتين نستنجد من تنفيذ الطلب وطبيعاً هذا القول يخضع للتحفظات معينة هي

- 1 ان تنفيذ الطلب سوف لا يوفر على سعر بيع الأصل
- 2 ان تنفيذ الطلب يتم مع عدم توقيع طلبات بيع أفضل

مثال: تقوم احدى الشركات الصناعية بإنتاج سلعتين A, B وفيما يالي البيانات التي قدمت اليك عن مبيعات وتكاليف انتاج كل من السلعتين خلال سنة معينة

المبيعات	البيان	المنتج A	الم المنتج ب
20 دينار	سعر البيع	15 دينار	3000 وحدة
6000 دينار	مواد مباشرة	15000 دينار	3000 وحدة
<u>التكاليف المتغيرة</u>			
3000 دينار	الأجور المباشرة	8000 دينار	4000 دينار
2000 دينار	مصاريف صناعية غير مباشرة متغيرة	12000 دينار	20000 دينار
12000 دينار	مصاريف صناعية غير مباشرة ثابتة		

المطلوب	نفقات إدارية	مصاريف بيعية متغيرة
10000 دينار	3000 دينار	1000 دينار
3000 دينار	10000 دينار	3000 دينار

- 1- تحديد نقطة التعادل لكن من هاتين السلعتين
- 2- عرض أحد العملاء على الشركة عقد يتضمن استعداده للقيام بالتعاقد مع الشركة على أن يقوم بشراء ضعف مبيعاتها الحالية من المنتج A وتلزمه بدفع مبيعاتها الحالية من المنتج B على أساس أن يكون ثمن بيع السلعة A 12 دينار وان يكون ثمن بيع السلعة B 15 دينار للوحدة والمطلوب أن تتصفح الإدارة هل تقبل العقد بالنسبة لاحدي السلعتين او بالنسبة للسلعتين معاً مع تبرير ذلك.

الجواب

موقع الشركة قبل قبول العرض

البيان	المجموع	المنتج ب	المنتج A
أيراد المبيعات	120000 دينار	60000 دينار	60000 دينار
طرح التكاليف المتغيرة	42000 دينار	30000 دينار	12000 دينار
عائد المساهمة	78000 دينار	30000 دينار	48000 دينار
طرح التكاليف الثابتة	45000 دينار	30000 دينار	15000 دينار
صافي الربح الحدي	33000 دينار		

$$\text{نقطة التعادل للمزيج الإنتاجي} = \frac{\text{الكلفة الثابتة}}{\text{متوسط عائد المساهمة}}$$

$$\text{متوسط عائد المساهمة} = \frac{\text{مجموع العوائد احجم الإنتاج}}{11,14} = 7000 / 63000 = 11,14 \text{ دينار}$$

$$\text{نقطة التعادل للمزيج الإنتاجي للشركة} = \frac{45000}{11,14} = 4040 \text{ وحدة}$$

$$\text{حصة المنتج A من المزيج الإنتاجي} = \frac{2309}{7000} = 0,3298 \times 4040 = 1300 \text{ وحدة}$$

$$\text{حصة المنتج B من المزيج الإنتاجي} = \frac{1731}{7000} = 0,2473 \times 4040 = 1000 \text{ وحدة}$$

المطلوب الآتي

موقع الشركة بعد قبول العرض

البيان	المجموع	المنتج ب	المنتج A
أيراد المبيعات	231000 دينار	(15 x 9000) 135000	(12 x 8000) 96000
طرح التكاليف المتغيرة	114000 دينار	(10 x 9000) 90000	(3 x 8000) 24000
عائد المساهمة	117000	45000	72000
طرح التكاليف الثابتة	45000	30000	15000
صافي الربح الحدي	72000	15000	57000

بيان الرأي إذا مجموع الربح الحدي بعد قبول العرض = 72000 دينار إذا القرار قبول العرض لكلا السلعتين حيث ان ربح الشركة قبل قبول العرض كان 33000 دينار وبعد قبول العرض كان صافي ربح الشركة 72000 ألف دينار

$$\begin{array}{r} 1000 \\ 2506 \\ 900 \\ \hline 13400 \end{array}$$

$$\begin{array}{r} 150 \\ 9 \\ \hline 141 \\ 12 \\ \hline 10 \\ \hline 0 \end{array}$$

$$\begin{array}{r} 100 \\ 100 \\ \hline 200 \end{array} \times 120.$$

مثلًا يمتلك مصنع السلام لصناعة الأثاث طاقة إنتاجية لإنتاج 1250 سرير سنويًا ويبلغ الإنتاج الحالي للمصنع 1000 سرير تباع لتجار التجزئة بسعر 17500 دينار للسرير الواحد تقدم أحد المفتقن بطلب لإدارة المصنع لشراء 250 سريرًا بسعر 15000 ألف دينار للسرير الواحد وكانت تقديرات التكاليف الخاصة بإنتاج السرير الواحد كما يأتي

8000 دينار مواد مباشرة (خشب ولوازم)

2000 دينار أجور مباشرة

2500 دينار تكاليف صناعية غير مباشرة متغيرة

1600 دينار تكاليف صناعية غير مباشرة ثابتة

900 دينار عمولة مندوبى المبيعات

= 15000 دينار تكلفة المنتج للسرير الواحد

وقد طلبت إدارة الفندق ادخال تعديلات على التصميم السرير قدرت كلفتها 1000 دينار للسرير ولا تحمل الطلبة الخاصة أي عمولة لمندوبى المبيعات

المطلوب بصفتك محاسب إداري في مصنع السلام للأثاث هل تتصفح إدارة المصنع بقبول الطلبة أو رفضها

الجواب

عند المفاضلة بين سعر الطلبة الخاصة البالغ 1500 دينار للسرير وبين التكلفة الكلية للسرير الواحد البالغة 16000+15000=31000 تكلفة تعديل التصميم) يتم رفض الطلبة الخاصة لأن تكلفة السرير الواحد أطلاعًا أن سعر بيعه ان اتخاذ الإدارة قراراً برفض الطلبة الخاصة بناءً على المفاضلة بين سعر البيع وبين التكلفة الكلية للسرير الواحد هو قرار خطأ بل يجب أن يتخذ القرار بناءً على التحليل التقاضي الآتي

التفاصيل	وضع البديل بعد قبول الطلبة	وضع البديل قبل قبول الطلبة	الفرق التقاضي
الإيرادات 1000×1000	17500000	17500000	صفر
15000 $\times 250$	3750000	3750000	صفر
طرح التكاليف			
مواد مباشرة 1250×8000	10000000	8000	2000000
أجور مباشرة 1250×2000	2500000	2000000	500000
ت.ص. غير مباشرة غ. 1250×2500	3125000	3125000	625000
ت.ص. غير مباشرة ثابتة	1600000	1600000	صفر
عمولة مندوبى المبيعات	900000	900000	صفر
تكاليف تعديل التصميم 1000×250	250000	صفر	250000
صافي الدخل (الربح)	2875000	2500000	375000

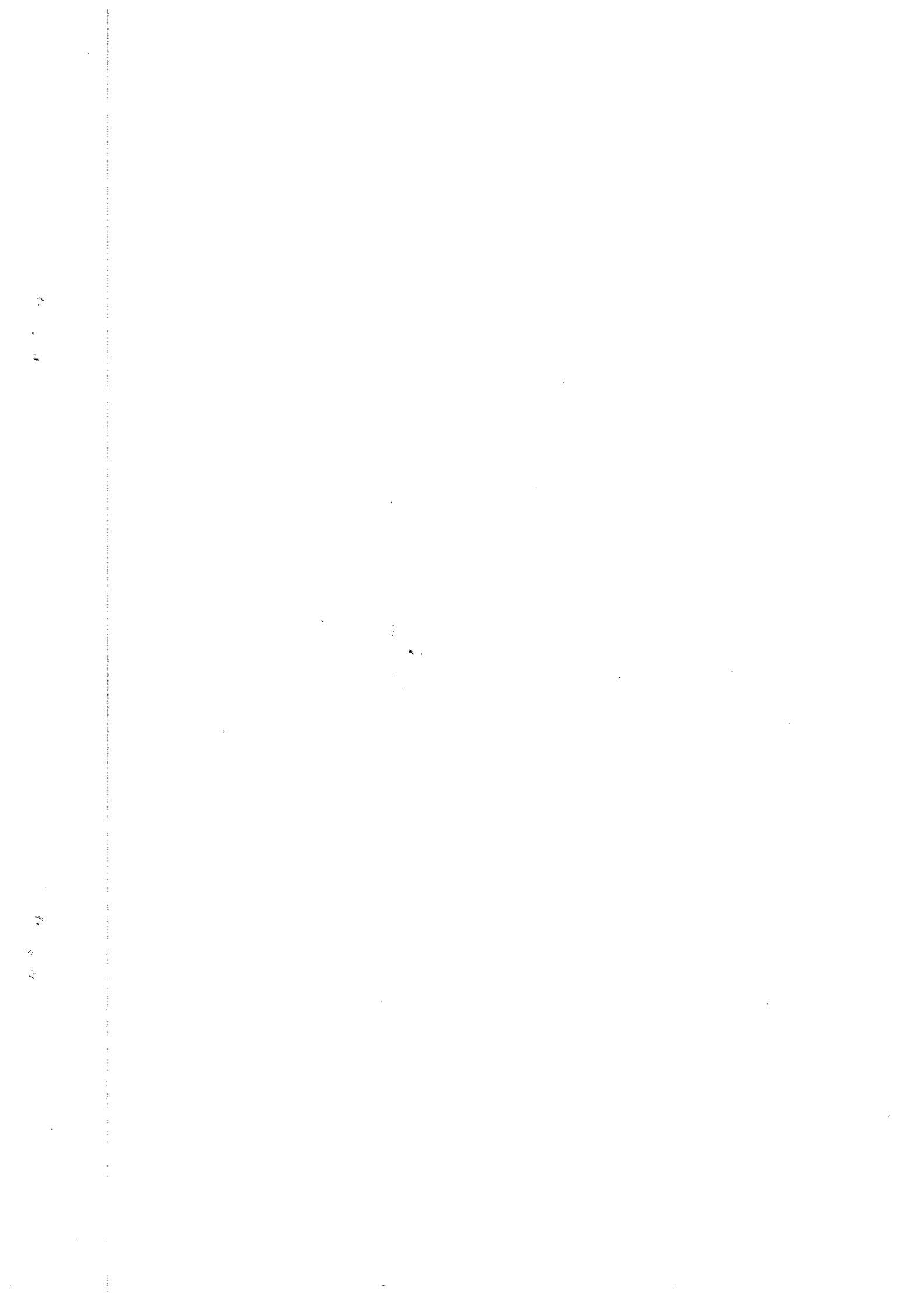
القرار قبول الطلبة الخاصة لأنها تؤدي إلى زيادة مسافى الدخل بمقدار 375000 دينار ويمكن اجراء التحليل التقاضي بالتركيز فقط على الإيرادات والتكاليف التقاضية وكما يأتي

التكاليف الملائمة المترتبة على قبول الطلبة

8000 دينار مواد مباشرة

2000 دينار أجور مباشرة

2500 دينار تكاليف الصناعية غير مباشرة متغيرة



١٠٠٠ مصارف تعديل التصميم

١٣٥٥٠ دينار اجمالي تكاليف انتاج السرير الواحد

القرار قبول الطلبيه الخاصة لان سعر بيع الخاصه البالغ ١٥٠٠٠ دينار اعلى من التكاليف الملامنه المرتبه على قبول الطلبيه الخاصة باللغه ١٣٥٠٠ دينار لذلك ستحقق الشركة ربحاً إيجابياً مقدارها ٣٧٥٠٠ دينار وكما يأتي

$$\text{ربح السرير الواحد} = ١٥٠٠٠ - ١٣٥٠٠ = ١٥٠٠ \text{ دينار}$$

$$\text{اجمالي ربح الطلبيه الخاصة} = ٢٥٠ \times ١٥٠٠ = ٣٧٥٠٠ \text{ دينار}$$

ملاحظات على الحل

١- التكاليف الثابتة المذكورة اتفا هي التكاليف لا يمكن تجنبها سواء تم قبول الطلبيه او رفضها اي هي تكاليف غير مرتبطة او ناشئة بسبب الطلبيه الخاصة

٢- تم استبعاد عمولة مندوبى المبيعات من تكاليف الطلبيه الخاصة لان الطلبيه الخاصة تم مباشرة مع الشركة دون مندوبى المبيعات مثل بالرجوع الى المثال السابق وبافتراض ان الشركة بإمكانها استغلال الطاقة العاطله الشير المستقلة في مجال اخر يعطي عائد مسامنه مقداره ٢٥٠٠ دينار للوحدة

المطلوب بصفتك المحاسب إدارياً في مصنع السلام للأثاث هل تتصح الشركة بقبول الطلبيه او رفضها

الجواب

التكاليف الملامنه المرتبه على قبول الطلبيه الخاصة

٨٠٠٠ دينار مواد مباشرة

٢٠٠٠ دينار أجور مباشرة

٢٥٠٠ دينار مصاريف متغيرة اخرى

١٠٠٠ دينار مصاريف تعديل التصميم

٢٥٠٠ دينار تكلفة الترسمه الضمانة

١٦٠٠٠ دينار اجمالي التكاليف الملامنه للسرير الواحد

القرار: رفض الطلبيه الخاصة لان سعر بيع الطلبيه الخاصة البالغ ١٥٠٠٠ دينار اقل من التكاليف الملامنه المرتبطة بالطلبيه الخاصة باللغه ١٦٠٠٠ دينار لذلك ستحقق الشركة خسارة مقداره ٢٥٠٠٠ دينار وكما يأتي

$$\text{خسارة السرير الواحد} = ١٦٠٠٠ - ١٥٠٠٠ = ١٠٠٠ \text{ دينار للسرير الواحد}$$

$$\text{اجمالي خسارة الطلبيه الخاصة} = ٢٥ \times ١٠٠٠ = ٢٥٠٠٠ \text{ دينار}$$

مثلما تنتجه الشركة الرياضية كرات المضرب (التنس) في مصنعها وتباع طاقه هدا المصنع ١٢٠٠٠ كرة سنويه والإنتاج الحالي هو ٩٠٠٠٠ الف كرة سنويه يتم بيعها كلها الى مخازن بيع الأدوات الرياضيه في بغداد بسعر ٢٥٠٠ دينار للكرة تقدم احد المستوردين السوريين بطلب شراء ٢٠٠٠ الف كرة بسعر ١٨٠٠ دينار للكرة الواحدة علما ان التكاليف المتغيرة لإنتاج الكرة الواحدة ٩٠٠ دينار والتكاليف الثابتة الإجمالية ١١٠٠٠٠٠ دينار والتكاليف البيعه والإداريه مقدارها ١٥٠٠٠ دينار وهناك مبلغ يجب انفاقه قدره ١٠٠٠٠٠٠ دينار لغرض طبع علامة خاصه على كل كرة من هذه الطلبيه

المطلوب بصفتك محاسباً إدارياً في شركة البرموك هل تتصح الشركة بقبول او رفض الطلبيه الخاصة

الجواب

التكاليف الملامنه المرتبه على قبول الطلبيه الخاصة

٩٠٠ دينار التكاليف المتغيرة

٥٠٠ دينار تكاليف الطبع (٢٠٠٠٠ / ١٠٠٠٠٠٠)

$$\begin{array}{r} 155 \dots \dots \\ 154 \dots \dots \\ 153 \dots \dots \\ 152 \dots \dots \\ \hline 111 \dots \dots \\ 149 \dots \dots \\ 148 \dots \dots \\ 147 \dots \dots \\ \hline 11500 \ 000 \\ 500 \ 000 \\ \hline \end{array}$$

500 000

$\frac{15}{14}$

1400 دينار اجمالي التكاليف الملامنة للكرة الواحدة

القرار قبول الطلبية الخاصة لأن سعر بيع الكرة الواحدة منها 1800 دينار أعلى من تكاليفها الملامنة المترتبة عليها البالغة 1400 دينار وبذلك ستربح كل كرة من الطلبية الخاصة 400 دينار كما ستكون الأرباح الإجمالية عن قبول الطلبية الخاصة هي

ربح الكرة الواحدة $1800 - 1400 = 400$ دينار للكرة الواحدة

اجمالي ربح الطلبية الخاصة = $20000 \times 400 = 8000000$ دينار

ويمكن استخدام التحليل التقاضي للوصول إلى نفس الربح

التفاصيل	قبول الطلبية	رفض الطلبية	الفرق التقاضي
المبيعات	$225000000 = (2500 \times 90000)$	225000000	صفر
	$= 1800 \times 20000$	36000000	36000000
التكاليف المتغيرة	900×90000	81000000	صفر
	900×20000	18000000	18000000
عائد المساهمة (هامش المساهمة)		144000000	162000000
طرح التكاليف الثابتة			
الصناعية	11000000	11000000	صفر
تكاليف الطبع	10000000	10000000	10000000
بيعه وإدارية	15000000	36000000	صفر
صافي الربح الحدي	126000000	118000000	8000000

القرار قبول الطلبية لأن الشركة تحقق صافي الربح 8000000

ثانياً قرار التصنيع الداخلي أو الشراء من الخارج

قد تواجه الإدارة في بعض الأحيان مشكلة اتخاذ قرار بإمكانية تصنيع بعض أجزاء المنتجات داخلياً وشرائها جاهزة من الخارج وتعتبر الاختيار الأول أحد قرارات التوسيع وفي هذا المجال تقوم التكاليف الحدية والتكاليف التقاضية ببيانات تساعد الإدارة لاتخاذ القرار وليس أساساً لاتخاذه فهناك عدة عوامل يجب اخذها بجانب التكاليف المتعلقة بالقرار منها

- مدى استقلال الطاقة الإنتاجية المتاحة في الشركة إذا كانت مستقلة بالكامل بحيث لا يمكن تصنيع أجزاء أخرى داخل المنشأة ويعتبر الحل الأمثل في هذه الحالة هو شراء الجزء من الخارج
- التخصص هناك بعض الاعمال التي قد تتطلب خبرة متخصصة لإنجازها بدقة ولأنه في داخل الشركة مما يتطلب شراء الجزء من الخارج
- طبيعة الجزء المنتج موضوع القرار قد يكون الجزء المراد تصنيعه داخلياً متحكماً في الإنتاج قد تفضل الشركة عدم الاعتماد على الشراء من الخارج

مثال 1 شركة الرافدين تشتري الجزء S الذي يدخل في الإنتاج وتحتاج للعام المقبل 50000 قطعة سعر القطعة 5 دينار أما صنع القطعة داخلياً يحتاج إلى مالي 5

مواد مباشرة 40000 دينار أجور مباشرة 25000 دينار مصاريف صناعية متغيرة 15000 دينار تقدر متوسط المخزون من الأجزاء المصنعة 10000 دينار سنوياً ومعدل الاستثمار 10% ويختلف عن التشغيل بقابياً مخلفات بقدر ثمن بيعها 9000 دينار وقد يحتاج صنع الجزء داخلياً إلى الآلات جديدة 80000 دينار ومعدل اندثارها السنوي 10%

المطلوب ابداء رأيك اليهما أفضل الاستثمار في الشراء الجزء من او صنعه داخلياً

$\sim 42^\circ$
 $\sim 46^\circ$
 $\sim 47^\circ$
 $\sim 48^\circ$

الإجابة

البديل الأول شراء الجزء من الخارج

$$250000 = 5 \times 50000$$

البديل الثاني تصنيع الجزء من داخليا

عنصرا التكاليف المتغيرة

$$\text{المواد المباشرة } 40000 \text{ دينار}$$

$$\text{الأجور المباشرة } 25000 \text{ دينار}$$

$$\text{م. صناعية متغيرة } 15000 \text{ دينار}$$

$$80000 \text{ دينار الكلفة الأولية المباشرة}$$

التكاليف الثابتة

$$\text{إندثار المكانن } 8000 = 100/10 \times 80000$$

$$\text{فائدة الاستثمار } 1000 = 100/10 \times 10000$$

$$89000 \text{ الكلفة الكلية لصنع الجزء من}$$

$$\text{طرح المبيعات التلف } 9000 = 80000 \text{ دينار كلفة الصنع داخليا}$$

القرار من خلال الاطلاع على البديل الأول والثاني يتم المقارنة بين تكلفة الصنع داخليا وتكلفة الشراء نجد ان هناك ترفير قدره -250000

$= 80000 - 170000 = 170000$ دينار سنوي اذن قرار التصنيع داخليا افضل إذا كانت نوعية الإنتاج الداخلي تساوي او تفوق ما يشتري من الخارج

وكذلك لا يؤثر على الإنتاج العادي للشركة مع وجود راس مال كافي لتمويل إنتاج الجزء من اضافة الى العوامل غير الكمية

مثل/ تنتج احدى الشركات للصناعات الكهربائية مكيف هواء وتشتري أحد أجزاء المكيف وهو الشباك 50000 شباك بسعر 50 دينار

للشباك الواحد وقد تقم أحد المهندسين في الشركة بخطة لتصنيع هذه المادة داخل الشركة اذ توفر لديها الإمكانيات الفنية والمادية لذلك وبعد تحديد مواصفات المنتوج ومكوناته قدر محاسب الشركة تكلفة تصنيع هذا المنتوج كالاتي

$$\text{مواد مباشرة } 20 \text{ دينار للوحدة}$$

$$\text{أجور مباشرة } 15 \text{ دينار}$$

$$\text{تكلفه صناعية س. متغيرة } 5 \text{ دينار}$$

$$\text{تكلفه صناعية س. ثابتة } 10 \text{ دينار}$$

فإذا علمت ان تكاليف الصناعية غير المباشرة الثابتة 40% مرتبطة او خاصة بعملية التصنيع وهي تكاليف تتحملها الشركة عند انتاج الشباك

ويطلق عليها تكاليف يمكن تجنبها اما 60% فهي تكاليف لا يمكن تجنبها وهي غير مرتبطة بالقرار

المطلوب/ هل تتصح الشركة بالشراء او التصنيع

الجواب

البديل الأول/ شراء الشباك من الخارج

$$2500000 = 50 \times 50000$$

البديل الثاني/ تصنيع الشباك داخليا

التكلفة المتغيرة

$$20 \text{ دينار مواد مباشرة}$$

أجور مباشرة

15 دينار

ت. ص. س. غ. متغيرة 5 دينار

ت. ص. غ. س. ثابتة 4 دينار = $4 \times 10 \times 40\%$

- 44 دينار اجمالي تكلفة تصنيع الشباك داخليا

قرار التعليق

من خلال الاطلاع على البديل الأول والثاني فيتم المقارنة بين تكلفة الصنع داخليا وشراء الشباك من الخارج نجد ان هناك توفر قدره 50 دينار لكل شباك اذا القراءة تصنعي الشباك داخليا اذا كانت نوعية الانتاج الداخلي بساوي او يفوق الشباك الخارجي ولا يؤثر على انتاج الشركة وكذلك توفر رأس المال كافي لتمويل انتاج الشباك

$$= 50 \times 50000 \text{ دينار}$$

$$= 44 \times 50000 \text{ دينار}$$

$$= 300000 \text{ دينار}$$

مثال / تشتري شركة الصناعات الكهربائية الحديثة الجرس الكهربائي من الأسواق علما ان لديها الإمكانيات التصنيعية ويستخدم الجرس في التصنيع لجهاز الإنذار الكهربائي بأنواعها المختلفة وقدر الاحتياج الشهري 100000 جرس وسرعة الحالي 5 دينار للجرس الواحد ويعلم القسم الذي يستطيع تصنعي هذا الجرس 60% من طاقته المتاحة وفيما يأتي موازنة التكاليف الصناعية المباشرة لهذا العام

نسبة الطاقة				
%120	%100	%80	%60	
120000	100000	80000	60000	ساعات العمل المباشرة
240000	200000	160000	120000	التكاليف المتغيرة
240000	240000	240000	240000	التكاليف الثابتة
480000	440000	400000	360000	مجموع الكل

توضيح التقديرات ان الكلف الإضافية الخاصة بإنجاح الكميات المطلوبة من هذا الجرس ما يلي يحتاج الى مواد أولية بمقدار 1 دينار لكل جرس ويحتاج الى 40000 ساعة عمل مباشر بمقدار 3,75 دينار للساعة يعمل هذا القسم دون طاقة مرة من المنتوج الاستمرار لهذا المستوى من الاستقلال المنخفض الا اذا تم تطوير منتج جديد الاستقلال هذه الطاقة العاطلة

المطلوب / أيهما أفضل شراء الجرس من الخارج او تصنيعه داخليا

الجواب

$$\text{مواد مباشرة} = 100000 \text{ دينار}$$

$$\text{أجور مباشرة} = 40000 \text{ سلعة} \times 3.75 = 150000 \text{ دينار}$$

$$\text{ت. ص. س. ا. متغيرة للساعة الواحدة} = 100000 / 200000 = 2 \text{ دينار}$$

$$\text{ت. ص. س. ا. متغيرة} = 40000 \times 2 = 80000 \text{ دينار}$$

$$330000 \text{ دينار مجموع الكل لصنع الجرس داخليا}$$

يمكن استخدام حل التمرين أعلاه عن طريق التحليل التقاضي

التحليل التقاضي	تصنيع الجرس داخليا	شراء الجرس من الخارج	التقاضي
500000	—	500000	تكلفة الشراء من الخارج (5×100000)
330000	330000	—	التكاليف المتغيرة لصنع الجرس

ن. ص. س. ١. ثباتية ملائمة	٤ دينار	% 40×10	= ٤ دينار
كلفة الوحدة الواحدة	32		32

القرار الأفضل هو التصنيع لأن كلفة شراء الوحدة 36 دينار في حين كلفة التصنيع 32 دينار وعلى ذا الأساس يتحقق القرار التصنيع التكاليف أقل بمقابل ت تصنيع 32 دينار وعل هذا الأساس يتحقق قرار التصنيع التكاليف أقل بمقابل 80000 دينار

$$\text{تكلفة الشراء} = 20000 \text{ دينار} \times 36 = 720000 \text{ دينار}$$

$$\text{تكلفة الصنع} = 20000 \text{ دينار} \times 32 = 640000 \text{ دينار}$$

$$\text{فرق التكاليف} = 80000 \text{ دينار}$$

ثالثاً/ قرار إضافة او استبعاد أحد خطوط الإنتاج

تواجه الإدارة في بعض الأحيان مشكلة اتخاذ قرار يتعلق بإضافة منتج جديد الى خطوط الإنتاج القائم او استبعاد احد خطوط الإنتاج وفي هذا المجال تقدم التكاليف الحدية والتكاليف التفاضلية بيانات مساعدة للإدارة في اتخاذ القرار الصائب الا ان يجب التأكيد بأن هذه البيانات هي بيانات مساعدة لاتخاذ القرار وليس أساس لاتخاذه فهناك عوامل وظروف متعددة يجب اخذها في الحسبان بجانب التكاليف المتعلقة بالقرار

مثال/ تنتج شركة المعدات الكهربائية منتجين A, B وان هاتين السلعتين لم تلتازا رضا المستهلكين مما ادى الى انخفاض حجم الطلب عليهما مما نتج عن ذلك وجود طاقة إنتاجية فائضة ويرى مدير البيعات انه يمكن تسويق منتج ثالث بنجاح والمنتج هو J المطلوب/ معرفة رأيك في إضافة المنتج الجديد من عدمه إذا علمت ان البيانات الآتية

البيانات	المنتج A	المنتج B	المنتج ج
سعر بيع الوحدة	15 دينار	20 دينار	25 دينار
الكلفة المتغيرة للوحدة	5 دينار	7 دينار	12
عدد الوحدات المنتجة قبل إضافة ج	10000 وحدة	7000 وحدة	—
عدد الوحدات المنتجة بعد إضافة ج	7000 وحدة	5000 وحدة	6000 وحدة
التكاليف الثابتة قبل إضافة ج	122000	—	—
التكاليف الثابتة بعد إضافة ج	150000	—	—
الجواب/ باستخدام التكاليف التفاضلية			

البيان	البديل الأول قبل إضافة ج	البديل الثاني بعد إضافة ج	المجموع
المجموع	ا	ب	ج
الإيرادات	150000	140000	290000
التكاليف المتغيرة	50000	49000	99000
هامش المساهمة	100000	91000	191000
يطرح التكاليف الثابتة	122000	—	—
الإيراد التفاضلي	69000	—	63000

القرار/ ان إضافة المنتج ج سيحمل المنشأة خسارة قدرها 6000 دينار أي ليس من صالح الشركة إضافة الخط الإنتاجي J



مثال/ توجد في الشركة الأثاث الحديثة 3 اقسام وكل قسم ينبع نوع من الأثاث يختلف عن انتاج الأقسام الأخرى اما الكلف والمبيعات المقدرة لسنة القادمة فقد كانت كما يلي

البيانات	قسم أ	قسم ب	قسم ج
المبيعات	50000 دينار	80000	60000
الكلف المتغيرة			
مواد أولية	10000	20000	17000
الأجر المباشرة	5000	10000	9000
كلف فرقية متغيرة	15000	18000	16000
الكلف الثابتة	5000	20000	20000
مجموع الكلفة الكلية	35000	68000	62000
اقتراح مدير الشركة على القسم ج (استبعاده) وادعى بأن استبعاده سوف يؤدي إلى زيادة مجمود الارباح المطلوب/ تقديم كشف يوضح فيه فيما إذا كان المدير صائب او خاطئ في ادعائه هذا الجواب/			

القسم	المبيعات	الكلفة المتغيرة	عائد المساعدة
أ	50000	30000	20000
ب	80000	48000	32000
ج	60000	42000	18000
المساهمة الحدية	190000	120000	70000
مجموع المساهمة الحدية			70000
طرح التكاليف الثابتة السنوية			45000
صافي الربح الحدي			25000

إذا القسم ج يولد مساهمة قدرها 18000 ألف دينار سنوياً لمشاركته في القسم في تغطية الكلف الثابتة وتحقيق الربح فإذا أغلق القسم ج فإن سوف تكون كما يلي

القسم	المبيعات	الكلفة المتغيرة	عائد المساعدة
أ	50000	30000	20000
ب	80000	48000	32000
اجمالي عائد المساعدة			52000
طرح تكاليف الثابتة			45000
صافي الربح الحدي			7000

القرار / اذن عل مدير الشركة عدم استبعاد القسم ج لأن التكاليف الثابتة غير مرتبطة بالأقسام وإنما يتحملها المصنع ككل حتى ولو اغلق القسم ج



رابعاً/ قرار تخصيص الموارد النادرة

المورد النادر هو عبارة عن المواد الأساسية اللازمة للنشاط الإنتاجي ولكنه متوفّر بكمية محدودة وتتضمنه الموارد النادرة ساعات تشغيل المكائن ساعات العاملين الماهرين الخامات الطاقة الإنتاجية والمدخلات الأخرى التي تخلى قيود على السلع المنتجة أو الخدمات المتقدمة الوحدة الاقتصادية تسعى في الأجل البعيد إلى الحصول على كمية أكبر من الموارد النادرة من خلال الإنفاق الاستثماري مثل شراء مكائن إضافية لزيادة ساعات التشغيل المكائن الحالية أما في الأجل القصير فأنها تسعى إلى استعمال للموارد النادرة يتطلب من الإداره والسعى من أجل تحقيق أهداف الوحدة والاقتصادية وهو تنظيم الارياح وعندما يتعرض عنصراً إنتاجياً واحداً للندرة النسبية فإنه يمكن تطبيق اسلوب عائد المساهمة لنقل وحدة من وحدات العنصر النادر من أجل الوصول إلى أفضل الاستخدامات للعنصر النادر والتي تحقق أقصى قدر من الارياح

مثال/ انتجت شركة 3 منتجات وفيما يلي البيانات الخاصة بها

البيانات	المطلوب	عائد المساهمة	الكلاليف المتغيرة	سعر البيع	ج	ب	أ
				15 دينار	30 دينار	20 دينار	20 دينار
				10 دينار	24 دينار	12 دينار	12 دينار
				5 دينار	6 دينار	8 دينار	8 دينار

-1- أفضل منتجات الشركة

- إذا كان هناك ندرة في ساعات تشغيل المكائن أي وجود طاقة إنتاجية محدودة لدى الشركة والوقت اللازم لإنتاج الوحدة من 1 ساعتين ومن بـ أربع ساعات ومن جـ 1.5 ساعة فـ ما العائد المساهمة للوحدة الواحدة من العامل النادر لكل منتج من المنتجات أوجده ثم رتب المنتجات بحسب الأفضلية

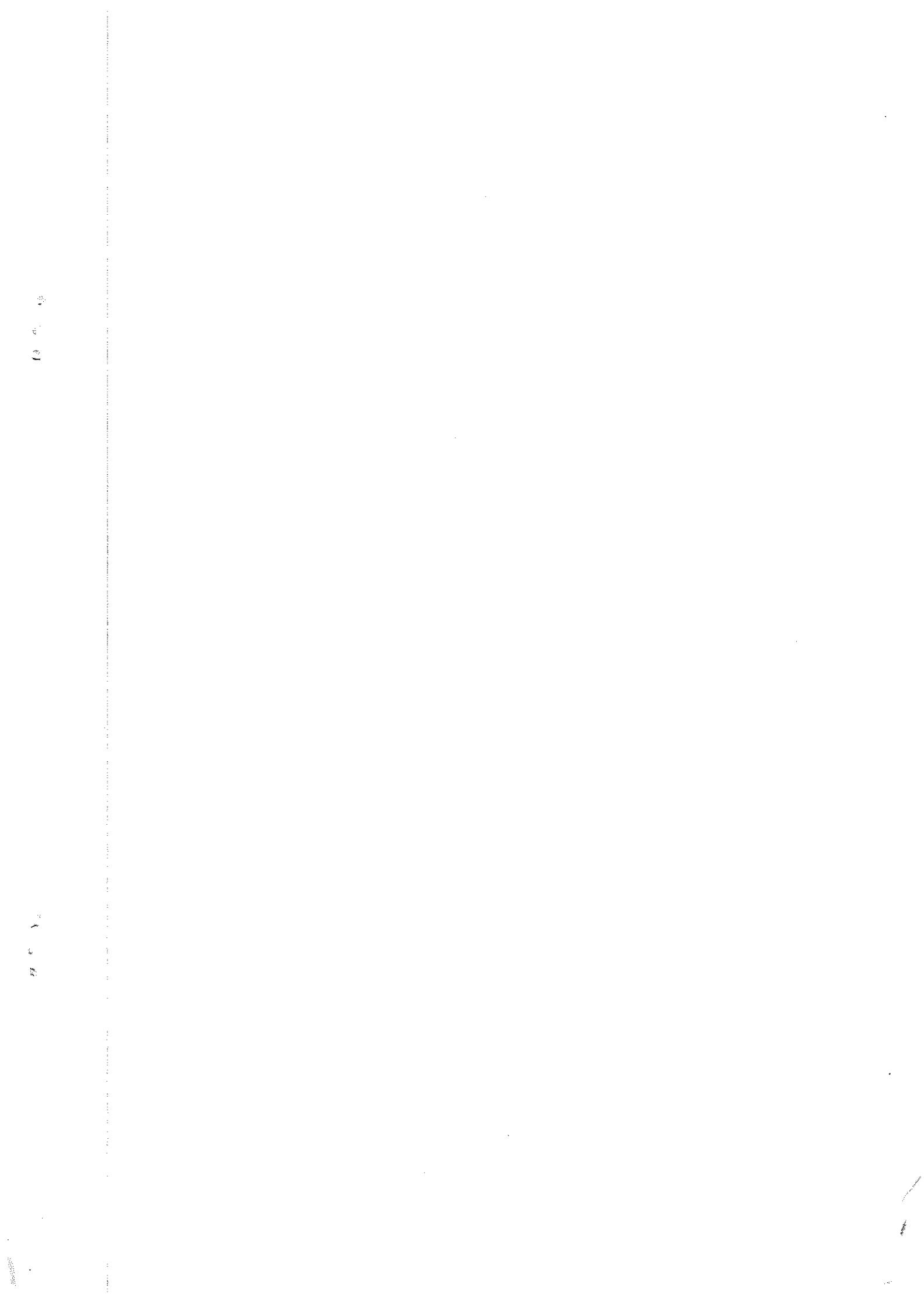
المطلوب الأول: أفضل منتجات الشركة

التفاصيل	المنتج أ	المنتج ب	المنتج ج
سعر البيع	15	20	30
الكلفة المتغيرة	10	12	24
عائد المساهمة	5	8	6

من خلال ملاحظة الجدول أعلاه نجد أن المنتج بـ هو الأفضل من غيره لأنـه يحقق أعلى عائد مساهمة

المطلب الثاني

التفاصيل	المنتج أ	المنتج ب	المنتج ج
سعر البيع	15	20	30
الكلفة المتغيرة	10	12	24
عائد المساهمة	5	8	6
الوقت اللازم لإنتاج الوحدة	2 ساعة	4 ساعة	1.5 ساعة
عائد المساهمة للساعة	2.5 دينار	2 دينار	4 دينار
ترتيب حسب الأفضلية	2	3	1



مثال / مهم

البيانات الآتية تخص شركة الدواء الصناعية

					التفاصيل
ل	ك	ص	س		
4000	2000	1000	3000		أقصى طلب متوقع للوحدة
60 دينار	60 دينار	80 دينار	50 دينار		سعر البيع
%75	%80	%75	%60		نسبة التكاليف المتغيرة
5 كغم	3 كغم	6 كغم	8 كغم		كمية المواد المستخدمة للوحدة
التكاليف الثابتة للشركة 41000 دينار					

المطلوب

- افتراض توفير كافة مستلزمات الإنتاج وصورة كشف الدخل للشركة ثم اوجد نقطة التعادل
- افترض ان هناك محددات لا سيما ما يخص الحصول على المواد الأولية ورتب المنتجات حسب الأفضلية
- افترض ان الشركة استلمت اخطار من مجهز المواد الأولية يبين فيه اقصى ما يستطيع تجييزه هو 20000 كغم

الإجابة

المطلب الأول / كشف الدخل الشركة الرواء الصناعية

المجموع	ل	ك	ص	س	التفاصيل
590000	240000	120000	80000	150000	إيراد المبيعات
426000	180000	96000	60000	90000	طرح التكاليف المتغيرة
164000	60000	24000	20000	60000	عائد المساهمة
41000					طرح التكاليف الثابتة السنوية
123000					صافي الربح الحدي

متوسط عائد المساهمة = عائد المساهمة / حجم الإنتاج = $10000 / 164000 = 16.4$ دينار للوحدة الواحدة

نقطة التعادل للمزيج الإنتاجي = الكلفة الثابتة / متوسط عائد المساهمة = $41000 / 16.4 = 2500$ وحدة

نقطة التعادل للمنتج س = $10000 / 3000 \times 2500 = 10000 / 750 = 13.33$ وحدة

نقطة التعادل للمنتج ص = $10000 / 1000 \times 2500 = 10000 / 250 = 40$ وحدة

نقطة التعادل للمنتج ك = $10000 / 2000 \times 2500 = 10000 / 500 = 20$ وحدة

نقطة التعادل للمنتج ل = $10000 / 4000 \times 2500 = 10000 / 1000 = 10$ وحدة

المطلب الثاني

المنتجات سعر البيع الكلفة المتغيرة عائد المساهمة المواد الأولي الازمة للوحدة عائد المساهمة للكلم الواحد الترتيب حسب الأفضلية

	2.5	8	20	30	50	س (4)
	3.333	6	20	60	80	ص (2)

20

	4	3	12	48	60	ك (1)
	3	5	15	45	60	ل (3)
المطلب الثالث						
			المواد الأولية اللازم لانتاج الوحدة	كمية المواد المتاحة	خطة الإنتاج	الترتيب حسب الطلب
			حجم الطلب المتوقع	المنتجات	الكل	
2000	6000 كغم	3 كغم	2000 وحدة	ك	ك 1	
1000	6000 كغم	6 كغم	1000 وحدة	ص	ص 2	
1600	8000 كغم	5 كغم	4000 وحدة	ل	ل 3	
1600	8000 كغم	8 كغم	3000 وحدة	ص	ص 4	
كم المحدد النادر						
20000						

أسئلة الفصل الثالث

س 1/ وضع علامة ✓ أمام العبارة الصحيحة وعلامة ✗ أمام العبارة الخاطئة مع تصحيح العبارة الخاطئة

1- التكاليف الملائمة هي تلك التكاليف التي تختلف من بديل إلى آخر

الجواب ✓

2- التكاليف الغارقة هي تكاليف ملائمة في عملية المفاضلة بين البديل.

الجواب ✗ التكاليف الغارقة هي تكاليف غير ملائمة في عملية المفاضلة بين البديل.

3- التحليل التقاضي هو مدخل لتأطير واتخاذ القرارات التي تتضمن تكاليف وإيرادات البديل المختلفة المتعلقة بقرار واحد.

الجواب ✓

4- عندما يكون الطلب مرتفعاً والموارد نادرة نسبياً ينبغي على الوحدة الاقتصادية ان تقرر كم وحدة تنتج من كل منتج وذلك من خلال الاعتماد على ترتيب المنتجات على وفق عائد المساهمة للوحدة.

الجواب ✗ عندما يكون الطلب مرتفعاً والموارد نادرة نسبياً ينبغي على الوحدة الاقتصادية ان تقرر كم وحدة تنتج من كل منتج وذلك من خلال الاعتماد على ترتيب المنتجات على وفق عائد المساهمة للعنصر النادر.

5- التكاليف الثابتة التي يمكن تجنبها هي التكاليف التي تتکبدها الشركة عندما يتم اختيار أحد البديل

الجواب ✓

6- التكاليف الثابتة التي يمكن تجنبها يشار إليها أيضاً بالتكاليف الثابتة الخاصة للرقابة

الجواب ✗ التكاليف الثابتة التي يمكن تجنبها يشار إليها أيضاً بالتكاليف الملائمة



- 7- من الأمثلة على التكاليف التي يمكن تجنبها في الإجل القصير تكاليف إيجار المصنع
الجواب ✗ تكاليف إيجار المصنع هي تكاليف لا يمكن تجنبها في الإجل القصير
- 8- يتم قبول الطلبة الخاصة إذا كانت الطاقة مبتدلة وسعر بيع الطلبة الخاصة يؤثر في السعر السادس للمنتج
الجواب ✗ يتم قبول الطلبة الخاصة إذا كانت الطاقة غير مبتدلة وسعر بيع الطلبة الخاصة لا يؤثر في السعر السادس للمنتج في السوق
- 9- يتم اختيار بديل التصنيع عندما تكون التكاليف الإجمالية لبديل التصنيع أقل من تكاليف بديل الشراء
الجواب ✗ يتم اختيار بديل التصنيع عندما تكون التكاليف الملازمة لبديل التصنيع أقل من تكاليف بديل الشراء
- 10- إن العامل الأكثر أهمية في اختيار طريقة الانتاج هو هيكل التكاليف
الجواب ✓
- س/2 اختر الاجابة الصحيحة من بين الخيارات المتعددة للفقرات الآتية:
- 1- اي من العبارات الآتية هي أفضل تعريف لمفهوم التكاليف الملازمة:
 - أ- تكاليف تاريخية لا تختلف بين البدائل
 - ب- تكاليف تاريخية تختلف بين البدائل
 - ج- تكاليف مستقبلية لا تختلف بين البدائل
 - د- تكاليف مستقبلية تختلف بين البدائل
 الاختيار الصحيح هو (د)
 - 2- اي من التكاليف الآتية يمكن اهمالها عند اتخاذ القرار:
 - أ- تكلفة الفرصة الضائعة
 - ب- التكاليف التفاضلية
 - ج- التكاليف الغارقة
 - د- التكاليف الملازمة
 - هـ- جميع التكاليف المستقبلية
 الاختيار الصحيح (ب)
 - 3- يمكن وصف الكلفة الفرعية بأنها:
 - أ- منافع ضائعة
 - ب- تكلفة تاريخية
 - ج- نوع من التكاليف المتغيرة
 - د- نوع من التكاليف الثابتة
 - هـ- نوع من التكاليف المختلفة
 الاختيار الصحيح (أ)
 - 4- عند تحديد الخطى الانتاجية المثلثي في حالة وجود ندرة نسبية في الموارد يتم ترتيب المنتجات على أساس:
 - أ- الكلفة الفرعية
 - ب- الكلفة الملازمة
 - ج- الكلفة التفاضلية
 - د- الكلفة الغارقة

